



Zakelijk

Helmond

2021 • 7de jaargang nummer 4 • april

Roger Feller: 'BLM is aanbieder met meer- waarde'

3-5

Koude acquisitie is een vak apart

11-13

Cybercriminaliteit, een niet te onderschatten risico

16-17

Serge van de Brug een jaar wethouder E&F

21-23

Helmond gaat voor het label FairTrade Gemeente

28-29

Bedrijventerreinen Helmond

34-37

De Helmondse saus bij Helmond Sport

43-45

Corona en arbeidsrecht

48-49

BLM is aanbieder met meer-waarde

lees verder op 3-5

SAKKO TANKSTATIONS

Hoge kwaliteit! Lage prijs! Elke dag!

ZAKELIJK DIESEL EN EURO95 TANKEN IN
HELMOND MET DE HOOGSTE KORTINGEN?

LAAT U VERRASSEN EN NEEM CONTACT MET
ONS OP VIA TANKPAS@SAKKOCOMMERCIAL.NL
OF BEL MET 0164-271020!

LOCATIE SAKKO STATION HELMOND
LAGEDIJK 11
5705 BX HELMOND
WWW.SAKKOTANKSTATIONS.NL



Uw partner voor brandstoffen en smeermiddelen

SAKKO
COMMERCIAL



**MET REGBAT BESPAART U GELD,
HET IS GOED VOOR HET MILIEU!**

Zie onze website www.regbathelmond.nl voor meer informatie of bel ons
direct op 0492-330039 en mailen kan natuurlijk ook naar helmond@regbat.nl

Wegen bouwen door te verbinden

BLM is aanbieder met meer-waarde

Door Susan Verheij
Foto's Rogier Bos

De fundering is gelegd. BLM zit nu 5 jaar in Helmond. Op een markant punt, de hoek Heeklaan en Kanaaldijk ZW. Het bedrijf is aannemer in grond-, weg-, en waterbouw. En richt zich op zowel bovengrondse als ondergrondse werken. Van de leidingen en kabels in de grond tot asfaltering en aanleg van bovengrondse infrastructuur in inrichting. Roger Feller is sinds enkele maanden commercieel directeur. "We timmeren letterlijk en figuurlijk aan de weg, vanuit drie vestigingen. Wessem, Geleen en Helmond." De naam BLM Wegenbouw BV zal in de regio Helmond al lang geen onbekende meer zijn. Maar wie en wat er schuil gaat achter de naam zal minder bekend zijn. En hoe BLM Wegenbouw de toekomst van haar rol in de projecten ziet, mag in de hedendaagse infra als vooruitstrevend betiteld worden. De aannemer BLM wordt de aanbieder BLM.



Innovatieve oplossingen

Roger Feller is afkomstig uit Montfort en studeerde civiele techniek en technische bedrijfskunde. Hij werkte zo'n 20 jaar bij een groot ingenieursbureau. Wat deed hem beslissen naar BLM te gaan? "De ambitie om het verschil te maken en samen de strategie te bepalen. Het is in deze sector, om Engelse termen te gebruiken, next level business development. Er liggen veel uitdagingen. We hebben te maken met diverse stakeholders en er is geen ruimte voor fouten. Dagelijks krijgen we te maken met vraagstukken die vragen om innovatieve oplossingen. Ook sturen we te allen tijde op duurzame oplossingen."

Focus op duurzaamheid

Martijn Schreurs, hoofd bedrijfsbureau bij BLM in Helmond vult aan: "Waar we voorheen alleen maar meters stenen legden of asfalt draaiden, is onze adviesrol steeds belangrijker geworden. Deze verschuiving zal alleen maar verder toenemen. We zijn meer en meer omgevingsmanagers, duurzaamheidsadviseurs en vergunningenmanagers. We hebben altijd en overal te maken met wet- en regelgeving in ruimtelijke ordening. Het duurzaamheidsbeginsel is bij bedrijven doorgedrongen en wij zien ook in hun vragen aan ons dat de focus op duurzaamheid ligt. Alleen al de laadpalen voor elektrische voertuigen vragen om ondergrondse bekabeling en een nieuwe inrichting van een terrein. Zeker nu er vanuit duurzaamheid, ook meer en meer gebruik wordt gemaakt van LZV's, (lange zware voertuigen met een grotere draaicirkel) is het opnieuw inrichten van bedrijventerreinen nodig. Wij optimaliseren aanrijdroutes en adviseren hoe een bedrijventerrein het beste in te richten is. Wij ontwerpen het terrein aan de hand van het primaire bedrijfsproces."

BLM heeft aantoonbare ervaring met het werken in bouwteams, ketensamenwerkingen, UAV-gc, UAV-RAW en STABU en beschikt over alle (gebruikelijke) bedrijfscertificeringen, zoals ISO9001 (kwaliteitsmanagementsysteem), VCA (VGM-beheerssysteem), de SIKB BRL7000 (uitvoering van (land)bodemsaneringen), het ISO14001-certificaat (milieuzorgsysteem) en het CO₂-Bewust certificaat, niveau 5 (CO₂-Prestatieladder). Dit jaar zullen zij ook de trede op de Veiligheidsladder toevoegen, waarmee ze focussen op Veiligheid, Gezondheid en Milieu.**

Veiligheid en kwaliteit

Hun vakmanschap is breder dan menigeen zal vermoeden. Zo beschikt BLM over een eigen kunststofwerkplaats bij de vestiging op Chemelot in Geleen, waar zij onder andere zelf maatwerk PE-putten maken. Directeur Jorg Huijskens hierover: "Met onze kennis en kunde van kunststoffen ontwerpen realiseren we bijvoorbeeld proceswaterleidingen, bluswaterleidingen of warmwaterleidingen. De uitdagende petrochemische omgeving van Chemelot zorgt ervoor dat wij ons ook specialiseerden in het werken met bedrijven die 24 uur per dag en zeven dagen in de week produceren. Tijd-wegdiagrammen en planningen op minuten-niveau zijn ons bekend. De jarenlange aanwezigheid in deze petrochemische industrie maakt dat wij thuis zijn in omgevingen waar veiligheid en kwaliteit hand in hand gaan."



Nu al nadenken over 2050

Roger Feller gaat verder: "Circulaire materialen spelen een groeiende rol. In 2050 is de eis dat er geen primaire grondstoffen als zand en grind meer mogen worden gewonnen. Dat betekent dat een bedrijf nu al moet nadenken over haar positie in de keten en eigenaarschap van materialen. Wie nu een duurzame steen gebruikt kan deze dan hergebruiken." Maar Roger, dan hebben jullie toch minder wegen te maken? "Ja misschien wel. Maar we kunnen en willen juist deel uitmaken van die grondstoffen- en materialenkringloop en er ons bestaansrecht mee beïnvloeden. We verdiepen ons dus steeds meer in de productinnovaties en in het circulair en duurzaam ontwerpen."

Waarde toevoegen

Roger geeft ook aan dat zij adviseren over wateropvang en -afvoer en toepassing van groenvoorzieningen om terreinen en een omgeving klimaatadaptief te maken. "Een versteende omgeving zorgt voor meer hittestress in de zomer, dus passen we open water en groen toe, ook op bedrijventerreinen. Extra fijn voor de mensen die komen fietsen of een lunchwandeling houden."

De mensen achter BLM bieden hun kennis en kunde vóór en na de uitvoering aan, maar zeer zeker dus ook nog gewoon in de uitvoering. Projectleider Roel Kaldenhoven licht toe: "We hebben -en zoeken- altijd mensen die gevraagd en ongevraagd vraagstukken kunnen en willen oplossen. Echte vakmensen die bovendien de juiste houding meenemen om van vakmanschap echt meesterschap te maken. Wij werken voor de overheid en private partijen in allerlei infrastructurele projecten. Dat doen we in de (veelal bekende) contractvormen als UAV(-gc) en samenwerkingsvormen als bouwteam of ketensamenwerking. Sinds enkele jaren bieden we onze kennis en kunde ook steeds meer aan als adviseur en ervaringsdeskundige in ruimtelijke duurzaamheids- en circulariteitsvraagstukken." Roger vervolgt: "Op dit moment ondersteunen wij de gemeente Venlo bij het objectief bepalen van de restwaarde van circulaire infra-objecten. Voor deze gemeente maken we ook deel uit van de denktank die zich bezighoudt met de voorbereiding en ontwikkeling van nieuwe circulaire gebouwen en infrastructuur. Met de gemeente Heerlen en Parkstad-regio werken we samen aan de oprichting van de Betonketen Limburg. Onze kennis delen wij ook in het actieteam Circulaire Ontwerpstrategieën, dit is onderdeel van het Platform Circulair Bouwen 2023."

Ketensamenwerking

"Ons vakmanschap is echt meesterschap. Dat zien we terug in de projecten en samenwerkingen die we realiseren," gaat Jorg verder. Zo is BLM sinds jaren actief trekker van het Platform Ketensamenwerking Zuid, een initiatief van de provincie Limburg en onder andere Bouwend Nederland. In dit Platform worden onze kennis van en ervaringen met bouwteams en ketensamenwerkingen gedeeld.

'Thuis in Helmond!'

BLM bouwt zeker aan wegen, maar niet alleen aan de zichtbare wegen van klinkers, asfalt en beton, maar ook aan de wegen die hen leiden naar de nieuwe, duurzame en circulaire toekomst. Roger Feller sluit af: "We zijn inmiddels ook thuis in Helmond en willen onze meer-waarde verder aanbieden en



laten gelden. Samen met de partners zorgen wij er met onze bekende betrouwbare, open en eerlijke vakmensen voor dat BLM en Helmond een duurzaam mooie toekomst tegemoet gaan!"



BLM

Wegenbouw

BLM Wegenbouw
Kanaaldijk Zuid West 9a
5706 LD Helmond
T 0492 - 745109
E info@blmwegenbouw.nl
W www.blmwegenbouw.nl



A2B Security

VEILIGHEID IN HET VIZIER



CAMERABEVEILIGING



BRANDBEVEILIGING



INBRAAKBEVEILIGING



TOEGANGSCONTROLE



ONDERHOUD



MELDKAMER

Churchilllaan 204, 5705 BK Helmond | Keizersveld 50, 5803 AN Venray
a2bsecurity.nl | T: 0492 - 792494 | E: info@a2bsecurity.nl

Gecertificeerd op het gebied van beveiliging | Gegarandeerd 24/7 service
Professionele installatie | Materialen van hoge kwaliteit



Oprecht betrokken

Peelland Advocaten
Kanaaldijk Noord West 81
5707 LC Helmond

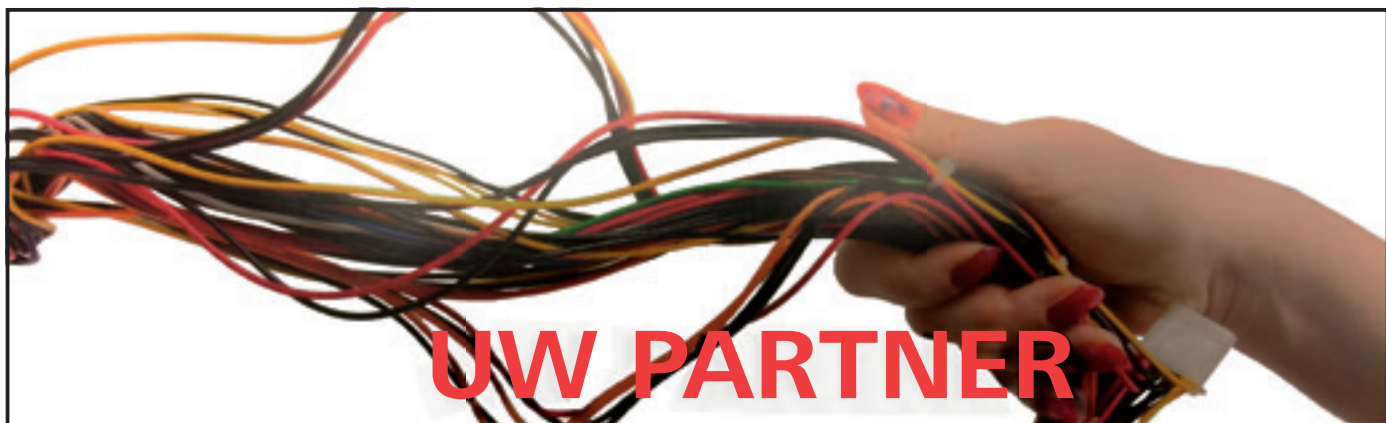
T 0492-543093

Mob Erik 06 - 21 42 57 72

Mob Roel 06 - 46 07 65 58

info@peellandadvocaten.nl

www.peellandadvocaten.nl



UW PARTNER

IN KABELS & SPECIAALKABELS

Panovenweg 32

5708HR Helmond

T +31(0)492 529 645

F +31(0)492 528 515

info@edec.nl

www.edec.nl

Speciaalkabels en spiraalkabels op maat gemaakt voor o.a. telecommunicatie, navigatiesystemen en de medische industrie. Geschikt voor diverse toepassingen en verkrijgbaar vanaf 100 meter. Speciaal ontwikkeld en gefabriceerd volgens klantenspecificaties.

EDEC Kabel B.V.

**RUIM
8.000 M²
AUTOPLEZIER!**



MINI Mini Yours

Ruim en economisch, dat is de MINI Electric. Dit exemplaar is van het bouwjaar 2020 en heeft een kilometerstand van 12577. Een krachtige motor geeft deze auto zijn sportieve prestaties. Als u nog nooit een elektrisch bediend glazen panorama dak hebt gehad, is dit echt een ontdekking. Licht, lucht en ruimtelijk gevoel maken elke rit tot een feest. Heeft u vragen over deze interessante occasion? Neem dan gerust contact op met een van onze adviseurs: 0492-588988. Onze showroom is geopend van: Maandag t/m donderdag van 09:00 uur tot 18:00 uur Vrijdag van 09:00 tot 19:00 uur Zaterdag van 10:00 uur tot 17:00 Zie onze website voor meerdere foto's!

€ 30.445,- excl.btw

Brandstof: **Elektrisch**
Aantal deuren: **3**

Transmissie: **Automaat**
Kilometerstand: **12.577 km**
Bouwjaar: **2020**

Audi e-tron e-tron 55 quattro advanced Pro Line Plus

Gebouwd voor vele jaren rijplezier waarbij comfort en veiligheid op de eerste plaats staan, dat is deze typisch Duitse Audi e-tron. De kilometerstand bedraagt slechts 2400 kilometer. De auto is van bouwjaar 2018. Een krachtige motor geeft deze auto zijn sportieve prestaties. Heeft u vragen over deze interessante occasion? Neem dan gerust contact op met een van onze adviseurs: 0492-588988. Onze showroom is geopend van: Maandag t/m donderdag van 09:00 uur tot 18:00 uur Vrijdag van 09:00 tot 19:00 uur Zaterdag van 10:00 uur tot 17:00 Zie onze website voor meerdere foto's!

Brandstof: **Elektrisch**
Aantal deuren: **5**
Transmissie: **Automaat**

Kilometerstand: **24.000 km**
Bouwjaar: **2018**

4% Bijtelling



€ 69.650,- excl.btw

8% Bijtelling



Kia Niro 1.6 GDi Hybrid DynamicLine

Heeft u vragen over deze interessante occasion? Neem dan gerust contact op met een van onze adviseurs: 0492-588988. Onze showroom is geopend van: Maandag t/m donderdag van 09:00 uur tot 18:00 uur Vrijdag van 09:00 tot 19:00 uur Zaterdag van 10:00 uur tot 17:00 Zie onze website voor meerdere foto's!

€ 27.950,- incl.btw

Brandstof: **fuel.B,E**
Aantal deuren: **5**
Transmissie: **Automaat**

Kilometerstand: **28.999 km**
Bouwjaar: **2020**

VDNS**KIA dealer**

Alles onder 1 dak: Autodroom Helmond. Dit concept is uniek in Nederland. Alle wensen op autobebied onder één dak. Wilt U een nieuwe of gebruikte auto kopen, keuze genoeg. Leasen of huren? Financieren, leasen of huren? Geen probleem. Reinigen, onderhoud, reparatie of schadeherstel? Ervaren vakmensen staan voor u klaar. Zelfs voor de autoverzekering zit U helemaal goed. Dat bedoelen wij met alles onder één dak. In Autodroom Helmond is gevestigd: VDNS Kia, VDNS Suzuki, vd Nieuwenhuijzen Auto's en Brabant Autolease, Bekkers Autoschade en Carcleaning Helmond.

Varenschut 21A
5705 DK Helmond
T (0492) 588 988

4% Bijtelling**Jaguar I-PACE EV400 First Edition**

Het is een nette en comfortabele auto, deze Jaguar I-PACE, hij heeft 32127 kilometer gelopen. De auto is van het bouwjaar 2018 en is van de eerste eigenaar. De krachtige motor geeft deze Jaguar uitstekende prestaties. Mooi en handig gaan perfect samen! Heeft u vragen over deze interessante occasion? Neem dan gerust contact op met een van onze adviseurs: 0492-588988. Onze showroom is geopend van: Maandag t/m donderdag van 09:00 uur tot 18:00 uur Vrijdag van 09:00 tot 19:00 uur Zaterdag van 10:00 uur tot 17:00 Zie onze website voor meerdere foto's!

Brandstof: **Elektrisch**
 Aantal deuren: **5**
 Transmissie: **Automaat**

Kilometerstand: **32.127 km**
 Bouwjaar: **2018**

€ 59.995,- excl.btw**Kia Niro 1.6 GDi Hybrid DynamicLine**

De praktische kwaliteiten van de Kia Niro zijn bekend: hij biedt volop ruimte voor u en uw gezin en levert daarbij aansprekende prestaties. Maar bovendien heeft hij een karakteristiek en tijdloos design. De auto is van het bouwjaar 2020 en is van de eerste eigenaar. Heeft u vragen over deze interessante occasion? Neem dan gerust contact op met een van onze adviseurs: 0492-588988. Onze showroom is geopend van: Maandag t/m donderdag van 09:00 uur tot 18:00 uur Vrijdag van 09:00 tot 19:00 uur Zaterdag van 10:00 uur tot 17:00 Zie onze website voor meerdere foto's!

Brandstof: **fuel.B,E**
 Aantal deuren: **5**
 Transmissie: **Automaat**

Kilometerstand: **18.126 km**
 Bouwjaar: **2020**

**€ 26.945,- incl.btw****Kia Sorento 1.6 T-GDI Hybrid 2WD DynamicPlusLine**

Met zijn ruimte en zijn prestaties is dit de auto die bij u past. Het gaat hier om een nieuwe auto, hij is nu direct leverbaar. Een krachtige viercilinder motor zorgt voor de aandrijving van deze SUV. Heeft u vragen over deze interessante occasion? Neem dan gerust contact op met een van onze adviseurs: 0492-588988. Onze showroom is geopend van: Maandag t/m donderdag van 09:00 uur tot 18:00 uur Vrijdag van 09:00 tot 19:00 uur Zaterdag van 10:00 uur tot 17:00 Zie onze website voor meerdere foto's!

Brandstof: **fuel.B,E**
 Aantal deuren: **5**
 Transmissie: **Automaat**

Kilometerstand: **1 km**
 Bouwjaar: **2021**

**€ 53.355,- incl.btw**

Turbulentie?!

Haal het beste uit jezelf
én je bedrijf!



Het zijn bijzondere tijden. De pandemie heeft invloed op alles en iedereen en zorgt voor onzekerheid, kansen en uitdagingen. Hoe blijf jij jezelf in de dagelijkse hectiek waarin je voortdurend keuzes moet maken om de juiste antwoorden of richting te vinden voor jezelf, jouw mensen en organisatie? Jij weet alles van je bedrijf, markt, product en cijfers. Maar hoe leid je jouw organisatie naar duurzame groei en succes? Hoe krijg je jouw team mee? En: hoe word jij er gelukkig van?

Je hebt goede mensen om je heen. Toch zijn er onderwerpen die je liever met een onafhankelijke derde bespreekt. Iemand die jouw klankbord is en kan helpen om bedrijfskundige en persoonlijke zaken scherp te krijgen en nieuwe inzichten op te doen. Iemand met wie je kunt sparren over jouw vragen, twijfels en ambities. Iemand bij wie je gewoon jezelf kunt zijn.

Zoek je zo'n business coach & sparringpartner? Dan heb je 'm gevonden.

Ik ben Bart Vringer. Fijn om je te ontmoeten.



Mijn passie is om mensen en bedrijven te ontwikkelen. Je inzicht in jezelf te geven, te motiveren, inspireren en jou in je kracht te zetten. Jouw plannen te doen slagen. Mijn stijl is open, helder, betrokken, direct, soms confronterend, maar altijd integer en gericht op de inhoud en jouw doelen.

Maak een afspraak voor een vrijblijvende kennismaking.

Kijk eens op mijn website. Mail of bel me. Dan ontmoeten we elkaar en kun je beslissen of ik de juiste business coach of sparringpartner voor je ben.

w www.bart-coaching.com

m info@bart-coaching.com

t +316 5000 5014



Koude acquisitie is een vak apart

Door Carolijn van der Hoeven
Foto's Kim Das

Koude acquisitie. Ondernemers die hier daadwerkelijk genoeg aan beleven zijn op één hand te tellen. Viola Markus is wel zo iemand. Zij begon vier jaar geleden haar bedrijf Optimaal Leadgeneratie met een bijzondere troef in handen: haar zelf ontwikkelde droomformule. Sinds 2016 maakt het bedrijf een enorme groei door. Samen met een groot team (vooral vrouwelijke) salesprofessionals lukt het haar om jouw grootste wens te verwezenlijken: het binnen hengelen van je droomklant.

‘Bel ons, als je durft.’ Het staat met grote letters op de website van Optimaal Leadgeneratie. Durven mensen simpelweg niet de telefoon op te pakken om hun potentiële klanten te benaderen, of schuilt er meer achter deze “bel-angst”? Viola: ‘Koude acquisitie vraagt veel meer dan alleen de telefoon oppakken. Zonder een goed plan van aanpak spoken er allerlei doemscenario's door je hoofd, wat ook meteen de oorzaak is van de zogenaamde “bel-angst”. Wat als het niet lukt? Zit-

ten ze wel op mij te wachten? Ik kom er vast niet doorheen. Ik word vast afgewimpeld. Eigenlijk heel veel redenen en dus excuses om dan maar niet te bellen.’ Volgens Viola is koude acquisitie echt een vak apart waarvoor je over bepaalde kwaliteiten moet beschikken: ‘Het draait om doorzettingsvermogen, het toepassen van bepaalde gesprekstechnieken en talent om te verrassen. Dat laatste is hetgeen waarmee we ons onderscheiden. Door tijd en aandacht te besteden aan de



' Vrouwen staan met 1-0 voor'

prospect in aanloop naar de afspraak, verzekeren we je van een echte warme lead. Geen vrijblijvend kopje koffie, maar een goed gesprek met beslissingsmakers bij jouw droomklant.'

Verrassing!

De werkwijze van Optimaal Leadgeneratie kenmerkt zich door een goed plan van aanpak met een verrassingselement. Maar voordat de verrassing wordt ingezet of de telefoon überhaupt wordt opgepakt, volgt eerst een gesprek met de ondernemer. En dat gesprek begint met de vraag: wie is je droomklant?

Wil je als bedrijf of ondernemer je koude acquisitie zelf gaan doen en er meer actie op ondernemen? Optimaal Leadgeneratie deelt hun kennis en ervaring graag met je. Een key note, salestraining of workshop zorgt ervoor dat de basis wordt neergezet middels een droomklantsessie. In sommige trainingen belt Viola vervolgens prospects om - zoals ze het zelf zegt - 'te laten zien hoe makkelijk het is'. Daarna gaan mensen zelf aan de slag.

'Vaak merken we dat mensen dit niet helder op het vizier hebben en dat daar al verbetering te halen valt. Bedrijven of ondernemers kijken niet altijd waar de behoefte van hun klant zit, daar helpen we in zo'n eerste gesprek bij door dit vraagstuk eens flink onder de loep te nemen. Vervolgens genereren we een adressenlijst en verdiepen we ons intensief in het DNA van onze klant. Om dat te realiseren sturen we twee collega's op verkenning bij de klant. Wat doen ze precies, hoe doen ze dat, waarom doen ze dat en wat is hun werkwijze? Met die informatie op zak ontwikkelen we een belscript en bedenken we ook marketingtechnisch hoe we prospects voor onze klanten kunnen verrassen. Dat laatste doen we via de post in de vorm van een uniek pakketje dat we met de klant samenstellen. Het stukje marketing maakt onze aanpak uniek en onderscheidt ons van concurrenten. Als de pakketjes de deur uit zijn gaan we nabellen. Heel nonchalant vragen we of het pakketje goed ontvangen is en daarna koppelen we 'm in door een afspraak te plannen voor onze klant.'

Op gevoel

Op de website staat omschreven dat Viola een passie voor commercie heeft, en dan het liefst waar het proces wat stroever loopt, zo vertelt ze. 'Juist bij klanten die je moeilijk kunt benaderen of waarbij het wat lastiger gaat, ligt een leuke uitdaging. Het geeft een erg goed gevoel als je dan uiteindelijk toch





bereikt wat je voor ogen had.' Het team van Optimaal Leadgeneratie bestaat op één man na uit vrouwen. Wat kunnen we daar eigenlijk uit concluderen? Viola: 'In sollicitatiegesprekken kies ik altijd de beste kandidaat. Maar koude acquisitie gaat ook om het opbouwen van een relatie. Je moet vertrouwen winnen en je goed kunnen inleven. Op dat vlak staan vrouwen nou eenmaal met 1-0 voor, daar waar mannen wat zakelijker zijn.

Dit soort telefoongesprekken vraagt om meer gevoel en daar zijn vrouwen toch vaak wat beter in. Dat bewijst ons team telefoontje na telefoontje.' 'Laat je acquisitie nooit los!' De coronacrisis zorgt ervoor dat bij veel bedrijven de klanten niet meer binnen vallen zoals een klein jaar geleden. Merkt Viola een toename aan klanten? 'We groeien nog steeds. Door deze crisis zullen we het waarschijnlijk alleen maar drukker krijgen. Ook omdat mensen in de tijden dat alles goed ging geen aandacht hebben besteed aan koude acquisitie. Ik zeg altijd dat er in sales drie componenten zijn. Je bovenkant is je netwerk, je onderkant is je social media en je online zichtbaarheid, en die twee zaken hebben bedrijven vaak goed ingericht. In het

' Durven mensen simpelweg niet de telefoon op te pakken om hun potentiële klanten te benaderen, of schuilt er meer achter deze "bel-angst".

midden zit koude acquisitie en daar besteden bedrijven of ondernemers geen aandacht aan als het ze voor de wind gaat. Tegen onze klanten zeg ik altijd: zorg dat je hiermee bezig blijft! Oók als het goed gaat, want dan had je bijvoorbeeld in deze roerige tijd veel meer doorloop gehad. Laat je de koude acquisitie los, dan ben je gewoon te laat. Er zijn bedrijven waar alles prima loopt en waar genoeg klanten zijn. Toch worden wij daar alsnog ingeschakeld. Niet per se omdat men koude acquisitie ingewikkeld vindt, maar omdat ze er geen tijd voor hebben maar er wel aandacht aan willen blijven besteden. Zo kunnen bedrijven blijven groeien, of een mooie buffer opbouwen voor een onverwachts rustige periode.'

Advies

Het mag duidelijk zijn dat Viola en haar team meer dan goede zaken doen. Heeft ze nog advies voor andere ondernemers? 'Mijn advies? Doe waar je goed in bent en besteed de rest uit. Mensen blijven vaak met moeite allerlei bordjes omhoog houden. Ik heb mensen om me heen verzameld die doen waar ik niet goed in ben zodat ik focus heb voor wat ik wel goed kan. En een andere les die ik geleerd heb; neem afscheid van klanten die toch niet jouw droomklant blijken te zijn. Uiteindelijk ga je daar van groeien...'



Dé vijf misvattingen over schuldhulpverlening

EERST STOPPEN MET JE ZAAK

Het staat bijna overal, maar het klopt niet! Het is dan ook één van de grootste misvattingen rondom schuldhulpverlening. In veel gevallen kan een eigen onderneming wél behouden blijven. Hier zijn wel voorwaarden aan gekoppeld. Belangrijkste voorwaarde is dat vanaf het moment van de start van het saneringstraject aan de lopende zakelijke verplichtingen kan worden voldaan. Wilt u weten of uw onderneming in aanmerking komt? Bel ons gerust.

WONING MOET VERKOCHT ZIJN

Ook dit klopt niet. Zolang er geen sprake is van (substantiële) overwaarde, mag de woning gewoon behouden blijven! Is er een kleine overwaarde, dan is het zelfs mogelijk deze gedurende de sanering bijeen te sparen om aan de schuldeisers te kunnen aanbieden.

SANERINGSKREDIET

Men denkt (helaas) vaak dat geen lening kan worden aangegaan voor het saneren van de schulden omdat dit dan weer een nieuwe schuld zou vormen. Het aantrekken van een zogeheten saneringskrediet is echter de enige "nieuwe" schuld die men mag maken. Er zijn veel manieren om aan zo'n lening te komen. Ook familie mag helpen.

SCHULDSANERING DUURT 3 JAAR

Nee hoor, het kan in 6 weken al geregeld zijn! Zodra alle schuldeisers hebben ingestemd met het aanbod (tegen finale kwijting), is het doorlopen van de Wsnp (Wet schuldsanering natuurlijke personen) niet eens nodig. Ook in de Wsnp kun je een aanbod doen, wat vaak binnen 6 maanden geregeld kan zijn.

€ 50,- LEEFGELD PER WEEK

Ook dit is niet juist. Het bedrag dat je mag houden is gebaseerd op je werkelijke lasten en inkomen. Je dient maandelijks een bepaald deel hiervan af te dragen. De rest van je inkomen (en toeslagen) mag je gewoon zelf houden.

WERKGEVER KAN HELPEN!

Dat is geen misvatting! Ben je in loondienst dan kan je werkgever helpen door o.a. de kosten van de sanering te voldoen. Dit is vaak ook voor de werkgever goedkoper omdat de kosten van loonbeslag en ziekte worden beperkt. Schulden van werknemers kosten een werkgever namelijk veel geld, wat kan oplopen tot meer dan € 10.000,- per jaar.

Wilt u weten of wij u of uw medewerker verder kunnen helpen? Bel ons vrijblijvend!



TRUST
ADVOCATEN

Stapelovenweg 2
5708JW Helmond

040 400 28 28
info@trustadvocaten.nl

www.trustadvocaten.nl

*Black & Colors
ook voor al uw
stickers in alle maten
en vormen*

Black & Colors

drukken ○ kopiëren ○ printen

Panovenweg 35 - Helmond - Tel.: 0492 - 527250
e-mail: info@black-colors.nl - www.black-colors.nl



- Re-integratie
- Outplacement
- Loopbaanbegeleiding

Samen denken in kansen en mogelijkheden.

Meer weten?

www.coachingenadvisering.nl

Uw re-integratiebedrijf in Helmond



FINANCIËLE COLUMN

In deze rubriek komt elke maand een financieel aspect aan bod. Dat wordt afzonderlijk belicht door ondernemers Hans Maasakkers, Jan de Beer of Theo Kemps. Vanuit hun eigen vakgebied bieden zij inzicht in financiële mogelijkheden. Jan de Beer van De Beer Risicoadvies & Verzekeringen heeft deze keer de pen in handen.



Cybercriminaliteit, een niet te onderschatten risico

Wist u dat maar liefst 40% van de Nederlandse ondernemers vorig jaar te maken heeft gehad met cybercrime? Criminelen worden steeds inventiever. Als een ondernemer in de detailhandel te maken krijgt met cybercriminaliteit, is de gemiddelde schade € 54.000,-. Voor één op de twaalf winkeliers is dit zelfs meer dan € 250.000,-. Er zijn ook al bedrijven die hierdoor failliet zijn gegaan. Uit onderzoek komt naar voren dat 2.500 webshops in de drukke decembermaand de dupe waren van een aanval. En mocht u denken dat u niet interessant bent voor cybercriminelen dan heeft u het mis. In veel gevallen zijn deze criminelen niet eens naar u specifiek op zoek maar kunt u het slachtoffer worden van het "schieten met hagel" bijvoorbeeld DDos aanvallen of Phishing emails. Men zoekt dan een willekeurig slachtoffer middels een deurtje dat open staat in uw automatisering. Of door menselijk handelen binnen de organisatie. Ik wil u er bewust van maken dat de 'ruggengraat' van de meeste bedrijven, namelijk de (klanten)database en automatisering mogelijk het meest kwetsbare onderdeel is van uw bedrijfsproces en dat dit de beste bescherming verdient.

In eerste instantie middels goede preventie. Met name in de huidige tijd waarin meer mensen vanuit huis werken is het lastig om na te gaan hoe het gesteld is met de beveiliging van de internetverbinding. Hierdoor wordt uw bedrijf juist kwetsbaarder.

Het is bijna niet meer de vraag of u te maken krijgt met Cybercrime maar wanneer?

Vormen van cybercriminaliteit

Phishing, Hacking, Ransomware en DDos aanvallen zijn de meest voorkomende vormen van Cybercrime. Maar ook datalekken komen regelmatig voor. Vaak is hierbij menselijk handelen een oorzaak. Dit door bijvoorbeeld te klikken op een link in een email of een bijlage waardoor men toegang krijgt tot uw systemen.

Een praktijkvoorbeeld:

Cyberaanval op een webshop

De eigenaresse van een webshop wordt het slachtoffer van een DDos-aanval. Hierdoor is haar webshop twee dagen niet bereikbaar. Alle gegevens van aankopen gaan verloren. Tijdens deze dagen wordt er niets verkocht en geen omzet gerealiseerd. Klanten ontvangen hun bestelde producten niet en kunnen de webshop niet bereiken. (Potentiële) klanten gaan naar een andere webshop.

Omvang van de schade

Om u een idee te geven van de stappen die moeten worden genomen en de mogelijke kosten die hiermee gemoeid zijn volgt onderstaand een kleine opsomming.

- Na een cyberaanval of hack moet het lek in het netwerk worden opgespoord en worden gerepareerd. Hiervoor worden cybersecurityspecialisten ingeschakeld. Die zijn zeker 4 tot 5 dagen bezig: gemiddelde kosten € 7.000,-.
- Hopelijk heeft de ondernemer een (dagelijkse) back-up gemaakt van de bestanden. Deze back-up moet worden teruggezet. Waarschijnlijk zijn de website, het netwerk en/of de systemen beschadigd en moeten ze worden hersteld. Deze werkzaamheden kunnen door cybersecurityspecialisten of de ICT-adviseur worden uitgevoerd tegen een uurtarief van € 100,- tot € 150,- per uur.
- Sommige bestanden, gegevens en/of programma's gaan verloren. Gemiddelde kosten van een gestolen of verloren bestand: € 185,- per bestand.
- De bedrijfsactiviteiten hebben een periode stilgelegen. De webshop was offline, klanten konden deze niet bereiken en het kassasysteem of reserveringssysteem functioneerde niet meer. Dit kost klanten en omzet.
- Het kan zijn dat cybercriminelen producten of goederen hebben besteld op rekening van de onderneming. Of ze hebben toegang gekregen tot de inloggegevens en geld

van de rekening gehaald.

- De webshop is een periode onbereikbaar geweest voor klanten en leveranciers. Er kunnen ook gegevens of documenten van klanten of medewerkers verloren zijn gegaan. Klanten, medewerkers, leveranciers en andere betrokkenen moeten op de hoogte worden gebracht van het incident. Reputatieschade kan nog lang nadreunen en zorgen voor minder nieuwe klanten.
- Wanneer gegevens van klanten, leveranciers of medewerkers verloren zijn gegaan, moet dit worden gemeld bij de Autoriteit Persoonsgegevens. Het lijkt alsof dit heel eenvoudig kan via de website van de Autoriteit Persoonsgegevens. In de praktijk is dit een stuk ingewikkelder. Het is namelijk lang niet altijd eenvoudig om antwoord te geven op vragen als: waar, wanneer en hoe is het datalek ontstaan, wat heeft u eraan gedaan om cybercrime te voorkomen, wat is de aard van de inbreuk en het incident en welke personen zijn erbij betrokken? Vaak is hierbij hulp van een juridisch expert nodig. Kost al gauw ca. € 240,- per uur.
- Ook moet de ondernemster van de Autoriteit Persoonsgegevens aantonen dat deze er alles aan heeft gedaan om cybercrime te voorkomen, en is men verplicht een forensisch rechercheur in te schakelen die de oorzaak van de datalek onderzoekt. Kosten ca. € 4.000,- per dag.
- Een datalek kan leiden tot een boete van de Autoriteit Persoonsgegevens. Dit kan maximaal 4% van de omzet kosten.

Zoals u ziet gaat een ogenschijnlijk gering incident om hoge bedragen die veel ondernemers vaak niet kunnen dragen.

Preventie en discipline

Preventie is hierbij enorm belangrijk. Dit hoeft niet altijd veel geld te kosten. Maar... discipline is hierbij belangrijk! Denk hierbij aan eenvoudige zaken zoals het tijdig installeren van updates van het besturingssysteem of antivirussoftware, back-ups bijhouden, veilige VPN verbindingen. Bouw dit in in bedrijfsprocessen. Echter, maak medewerkers er bewust van om niet zomaar overal op te klikken en geen externe (of liefst helemaal geen) USB sticks of andere datadragers te gebruiken. Regelmatig wachtwoorden wisselen of gebruik bijvoorbeeld een twee-factor verificatie.

Risicoanalyse

Het voorkomen van cybercrime begint bij een inventarisatie van de cyberrisico's van uw bedrijf. Dat gaat verder dan de bovenstaande vragen. Met een goed inzicht in uw risico's kunt u de juiste maatregelen nemen en de juiste keuzes maken. Dat is essentieel voor uw bedrijfscontinuïteit.

Uw ICT-adviseur of cybersecurityspecialist kan u helpen. Er zijn bedrijven die voor een relatief gering bedrag volledig in kaart brengen waar de kwetsbaarheden in uw bedrijf zitten op dit gebied waardoor u ook weet welke maatregelen u het beste kunt treffen.

Een uitgebreide risico-inventarisatie bevat:

- een rapportage met een overzicht van de risico's; én
- een preventieadvies op maat, met technische en organisatorische maatregelen om cybercrime voor uw bedrijf te voorkomen en te beperken.

Zo verkleint u de kans op een cyberincident en onderneemt u veilig in dit digitale tijdperk.

Cyberriskverzekering

Ondanks alle preventiemaatregelen kunt u toch geconfronteerd worden met deze vorm van criminaliteit en de kosten die hiermee gepaard gaan. Het is echt zinvol om na te denken over het afsluiten van een zogenaamde Cyberriskverzekering. Deze zorgt niet alleen voor het afdekken van de directe financiële schade als je slachtoffer wordt van cybercrime maar biedt vooral ook eerste hulp bij schade. De verzekeraar schakelt specialisten in om de schade te beperken en te zorgen dat je zo snel mogelijk weer operationeel bent. Die hulp van specialisten is op dat moment misschien nog wel het allerbelangrijkste!

De Beer risicoadvies & verzekeringen kan u als risicoadviseur begeleiden in de inventarisatie, informatie verstrekken en afsluiten van een Cyberriskverzekering



De Beer Risicoadvies & Verzekeringen
Jan de Beer 06 55 27 11 54

RIVEZ

ASSURANTIËN &
RISICOBEBEHEER BV

MENSELIJK HANDELEN IS BRANDDOORZAAK NUMMER ÉÉN IN MKB

Denk hierbij aan ongelukken als gevolg van verkeerd machinegebruik, brand dat ontstaat na het aanrijden van een elektriciteitsvoorziening in het magazijn, maar ook het roken van sigaretten en het onzorgvuldig omgaan met brandbare stoffen. Uiteraard is voorkomen beter dan genezen, maar bij veel ondernemers is de preventie niet goed op orde. De gevolgen kunnen groot zijn voor uw onderneming. In meer dan de helft van de gevallen gaat het bedrijf failliet. Ook bij een kleine brand, is er een kans dat uw bedrijf een tijd stil komt te liggen.

*Wilt u meer informatie of wilt u een afspraak maken met een van onze adviseurs?
Neemt u dan contact met ons op.*

📍 Europaweg 158 5707 CL Helmond ☎ 088-8000900 ✉ info@rivez.nl

WWW.RIVEZ.NL



VAN DORP
MET KENNIS EN RESPECT

Van Dorp Helmond Rietbeemdweg 2 | 5705 BH Helmond | T: (0492) 504 444 | E: infohelmond@vandorp.eu

Diensten

Van Dorp biedt een totaalpakket aan technische diensten. Met een team van ervaren en betrokken medewerkers wordt alle techniek in gebouwen zelfstandig ontworpen, gerealiseerd en beheerd. Bij alle diensten staan duurzaamheid en besparing op natuurlijke bronnen als elektriciteit, gas en water centraal. Naast alle gebouwgebonden disciplines zoals Technisch beheer, Energieconcepten, Brand- en inbraakbeveiliging, heeft Van Dorp ook nog een aantal specials zoals Grootkeukens, Railinfra en Zwembaden.

IJskoud de beste

Zonder zorgen alles koel met Vekah

VEKAH



VEKAH KOUDETECHNIEK & AIRCONDITIONING HEEFT MEER DAN 30 JAAR ERVARING IN HET INSTALLEREN EN ONDERHOUDEN VAN GEWANDERDE KOELTECHNISCHE EN AIRCONDITIONING SYSTEMEN VOOR NIEUWBOUW EN RENOVATIEPROJECTEN.



KOUDETECHNIEK

KOEL-, VRIESCELLEN, KOELTOONBANKEN MAAR OOK GEKOELDE PRODUCTIELIJNEN. VEKAH HEEFT MEER DAN 35 JAAR ERVARING OP DEZE KOELTECHNIEKEN. VEEL BEDRIJVEN WERKEN MET ONZE PRODUCTEN.



WARMTEPOMPEN

DE AARDE LEVERT ONS WARMTE, UIT DE GROND MAAR OOK UIT WATER EN LUCHT. WIJ LEVEREN DE TECHNIEK OM DEZE WARMTE TE GEBRUIKEN VOOR RUIMTE VERWARMING MAAR OOK VOOR WARMWATERSYSTEMEN.



AIRCONDITIONING

DE OPWARMING VAN DE AARDE LEIDT TOT HOGERE TEMPERATUREN OOK IN NEDERLAND. WIJ HELPEN U OM HET KOEL TE HOUDEN IN DE ZOMER. MAAR WIST U DAT EEN AIRCO OOK ALS VERWARMING TE GEBRUIKEN IS? HET RENDEMENT IS ZELFS NOG HOGER DAN EEN GASVERWARMING. RAADPLEEG VEKAH.



PRODUCTEN

KOELTOONBANKEN	WINKASTEN
KOELWERKBANKEN	SCHERFUSMACHINE
KOEL- EN VRIESKASTEN	KOELTUNNELS

VEKAH KOUDE- EN WARMTECHNIEK

DUIZELDONKSESTRAAT 24
5705 CA HELMOND - NEDERLAND

T: +31 (0)492 555 222
F: +31 (0)492 555 436
E: info@vekah.nl

GS Automotive, een jong Helmonds Autobedrijf.

Dat u als klant bij ons voorop staat, zult u merken vanaf binnenkomst. Transparantie en vertrouwen zijn de belangrijkste waarden binnen ons bedrijf. Bent u opzoek naar een betrouwbare partner die snel kan schakelen op het gebied van onderhoud aan uw bedrijfsauto, camper, of uw personenauto dan bent u bij ons aan het juiste adres.

Wij verzorgen alles rondom uw auto:

- Apk - Alle soorten onderhoudswerkzaamheden - Diagnose van storingen - Reparaties
- Banden - Schadeherstel - Opbouw en inbouw van accessoires - Het cleanen van uw auto



Wij zijn lid van Leaseprof dus ook met uw leaseauto bent u bij ons van harte welkom. Heeft u een groter wagenpark, dan kunnen wij u ook hier in begeleiden. Wij nemen dit graag op ons en zorgen ervoor dat alle voertuigen up to date worden bijgehouden. Bent u opzoek naar een nieuwe of gebruikte auto, kijk dan eens op onze site www.gsautomotive.nl. Mocht de auto er onverhoopt niet bij staan, gaan wij graag voor u op zoek naar een passende auto binnen ons uitgebreide netwerk tegen scherpe prijzen natuurlijk!

U bent van harte welkom! De koffie staat altijd klaar!



DEURWAARDERHELMOND JOHAN VAN RAS

GERECHTSDEURWAARDERS EN INCASSOSPECIALISTEN

DIENSTEN:

- juridische advisering
- opstellen voorwaarden
- debiteurbeheer
- incasso
- gerechtelijke procedures
- (conservatoire- en executoriale) beslagen
- constatering
- met name op gebied van huur- en internationale incasso



Landelijke en lokale steunmaatregelen Serge van de Brug een jaar wethouder: 'Alleen samen komen we vooruit'

Serge van de Brug. In januari een jaar geleden stond hij aan het begin van mijn avontuur als wethouder Economie & Financiën in Helmond, waarin hij namens de VVD plaatsnam. De economie stond er goed voor en ook de vooruitzichten waren goed. Maar hoe anders werd het plotsklaps, toen nog geen twee maanden na zijn aantreden, de coronacrisis uitbrak en we in een onwerkelijke periode terecht kwamen. Een relaas over zijn eerste jaar.



Serge van de Brug

“De coronacrisis heeft ons getroffen en ik moet eerlijk zeggen dat ik me de inwerkperiode als wethouder toch echt anders had voorgesteld. Tegelijkertijd heeft het ervoor gezorgd dat ik direct aan de slag kon met een enorme uitdaging. Ik kijk terug op een jaar waarin we als gemeente steeds hebben geschakeld op de nieuwe ontwikkelingen die we in de crisis tegenkwamen. De impact van de coronacrisis op onze stad is groot. De gemeente is er voor inwoners, ondernemers en maatschappelijke organisaties en we kijken steeds opnieuw naar wat er leeft in de stad.”

Stappen zetten

Zijn functie heeft voluit wethouder Economische Zaken, Innovatie en Arbeidsmarkt en behelst vele facetten. Serge van de Brug vervolgt: “Vlak voordat ik wethouder Economie & Financiën werd in Helmond heb ik me voorgenomen uit hoofde van mijn portefeuille om in nauw contact te staan met ondernemers, bedrijven te bezoeken en vooral ondernemers een luisterend oor te bieden. Mijn overtuiging is dat samenwerking de sleutel tot succes is. Alleen samen kunnen we stappen zetten en dat geldt ook voor de periode na de crisis.” De ondernemingen bezoeken werd uiteraard een stuk minder dan hij zich had voorgenomen.

Samen

Toch sprak hij veel ondernemers die bezorgd zijn als ze naar de toekomst kijken, van ZZP-er tot groot bedrijf. De toekomst van veel ondernemers is onzeker en dat doet hen maar ook de wethouder die tot zijn aanstelling ook ondernemer was pijn. “We ondersteunen ondernemers met het ondernemersloket om zo goed mogelijk wegwijs te worden in het landschap van landelijke en lokale steunmaatregelen. Ook voor vragen over het ondernemerschap in deze crisis kunnen ondernemers terecht bij dit loket. Er wordt flink gebruik van gemaakt en wij helpen hen waar we kunnen.”

De gemeente neemt ook een rol. Recent hebben zij de huurkorting ingevoerd voor commerciële huurders van de gemeente die in zwaar weer verkeren. “Dit is een voorbeeld van een maatregel die voortkomt uit de vragen die bij ons ondernemersloket binnenkomen. Daarnaast hebben we in Helmond een club ervaren ondernemers die collega-ondernemers in zwaar weer ondersteunen met hun kennis en kunde in de vorm van een vertrouwelijk ondersteuningsteam.”

Centrum voor ondernemen en ontwikkelen

Recent is in Helmond een groep Helmondse ondernemers een pilot gestart om onder begeleiding een plan te maken



foto: Judith van der Linden

om nieuwe business aan te boren of bestaande business te verbeteren. De wethouder is hierbij betrokken. "Binnenkort openen we een centrum voor ondernemen en ontwikkelen waar studenten, bedrijven en eigenlijk alle Helmonders terecht kunnen voor werk, maar ook voor advies over een opleiding of een stageplek. Deze ontwikkelingen zijn allemaal gericht op samen, samen, samen! Ik kan het niet vaak genoeg zeggen maar alleen "samen" komen we vooruit. Ik heb het vaker gezegd en blijf het zeggen; ik sta altijd open voor een gesprek over goede ideeën en kansen voor onze stad. Mijn deur staat open, maar ik kom natuurlijk ook graag langs."

Crisis- en herstelnota

Als wethouder van financiën is hij trots dat we met een gezond financieel beleid ervoor kunnen zorgen dat we de komende vier jaar onze stad een extra impuls kunnen geven van ruim € 11 miljoen euro. "Met de Crisis- en Herstelnota proberen we de stad zoveel mogelijk te bieden wat zij nodig heeft om nog sterker uit de crisis te komen. We hebben met dit geld voorzieningen geopend, zijn regelingen gestart en hebben – telkens binnen onze mogelijkheden – steun verleend."

Toekomstige ontwikkelingen

Dit virus heeft zijn weerslag op ons allemaal, maar zeker ook voor de vele ondernemers. In Helmond zien we dat de zwaarste economische klappen zichtbaar zijn bij kleine ondernemers en ZZP'ers, specifiek in de horeca, de detailhandel en de dienstverlenende sector. Ook in de bouw en bij toeleveranciers is de pijn voelbaar. "We zien daarnaast in bijna alle branches dat de inzetbaarheid van het personeel zorgen baart. Sommige bedrijfstakken zoals de detailhandel vallen stil, en sectoren zoals de zorg hebben juist een grote vraag naar personeel. Onze arbeidsmarkt is uit balans en er wacht een onzekere toekomst voor ondernemers uit alle branches. De komende tijd werk ik samen met partners in de stad aan een economische visie tot 2030. Voor onze stad liggen er in de Brainport-regio ontegenzeggelijk grote economische kansen. Om de komende tien jaar aan de top te blijven, staat de regio voor een aantal grote opgaven rondom innovatie, bereikbaarheid, vestigings- en ondernemersklimaat en behoud van talent. Daarom werken we nu aan deze visie, zodat we snel door kunnen pakken als de coronacrisis voorbij is."

Automotive Campus kan doorgroeien

Kortgeleden heeft wethouder Van de Brug een belangrijke eerste stap kunnen zetten naar de privatisering van de Automotive Campus. "Dit is dé kans voor Automotive Campus om door te groeien. Er zitten investeerders aan tafel die de expertise hebben om de campus (inter-)nationaal nog sterker op de kaart te zetten. De positieve energie die ik voelde in gesprek met de huidige bedrijven op de campus geeft vertrouwen dat deze plek in de toekomst voor nog meer werkgelegenheid en samenwerking tussen onderwijs en het bedrijfsleven gaat zorgen wat uiteindelijk ook weer een positief effect heeft op onze regionale economie."

Sport- en Beleefcampus

Ook een voorbeeld waar samenwerking een sleutel tot succes is, zijn de recente ontwikkelingen rondom Sport- en beleefcampus De Braak. Hij geeft toe: "Het waren pittige gesprekken met alle partners, maar uiteindelijk ligt er een plan waar niet



alleen de partners van De Braak, maar ook de gemeenteraad, de wijk en de hele stad achterstaat. Ik ben ontzettend blij dat we het komende jaar eerste stappen zetten in de bouw van de Sport- en Beleefcampus de Braak!"

Voor wat betreft de bedrijventerreinen zijn ze achter de schermen ook volop aan de slag. De ontwikkeling van Varenschut-Noord staat op de planning en ook de afspraken voor een regionaal bedrijventerrein krijgen steeds meer vorm.

Trots

"Ik wil afsluiten met het woord te richten aan alle ondernemers van Helmond. Ik ben ongelooflijk trots op het Helmondse bedrijfsleven. Van ZZP'er tot aan het grootbedrijf, samen zijn jullie de makers van de toekomst. Ondernemen zit in de Helmondse genen. We zijn als gemeente meer dan ooit gemotiveerd om in deze crisis ondernemend Helmond te ondersteunen waar mogelijk, zodat we met elkaar deze periode doorstaan. Maar tegelijkertijd wil ik u sterkte wensen in deze onzekere periode. Alleen door samenwerking, door solidariteit naar elkaar komen we nu echt verder. Schouder aan schouder dus."

Afsluitend zegt Serge van den Brug tegen ondernemend Helmond: "Uit ervaring weet ik dat veel ondernemers niet snel om hulp vragen bij de overheid. Maar doe het toch, voordat het water u aan de lippen staat. Mijn (digitale) deur staat altijd voor u open!"

Gemeente Helmond



Wethouder Economische Zaken,
Innovatie en Arbeidsmarkt
Serge van de Brug
Gemeente Helmond
Ondernemersloket T: 14 0492

Coronacrisis: ondersteuning voor ondernemers en zzp'ers

De coronacrisis heeft grote impact op onder andere het bedrijfsleven.

Bent u als ondernemer en/of zzp'er getroffen door de crisis en heeft u ondersteuning nodig? Lees dan hier alle informatie over de lokale ondersteuningsmogelijkheden.



Heeft u ondernemersvragen vanwege de coronacrisis? Bel dan het **Ondernemersloket**: 14 0492.

Of mail naar accountmanagement@helmond.nl.
Het loket is open op werkdagen van 8.30 uur tot 17.00 uur.



We **verruimen de Bbz-regeling** (Besluit bijstand zelfstandigen).

Meer weten? Bel Senzer: 0492 – 58 24 44 of kijk op www.senzer.nl.



U kunt **uitstel van betaling van de gemeentelijke heffingen** aanvragen.

Wil je je aanvraag doen of meer informatie lezen? Ga naar www.helmond.nl/kwijtschelding.



We sturen **geen (dwang) invorderingsmaatregelen**, zoals aanmaningen en dwangbevelen.

Dit geldt voor OZB, rioolheffing, reinigingsrecht voor afvalinzameling, marktgelden, toeristen-, precario- en reclamebelasting.



Bij verplaatsing van een vergund evenement vragen we geen dubbele leges.

We storten al betaalde leges terug van evenementen die niet doorgaan.



Ondernemers in de horeca en winkeliers hebben de mogelijkheid om gebruik te maken van het **Ondernemersklankbord**.



Commerciële huurders van gemeentelijk vastgoed kunnen een **huurkorting aanvragen** voor de periode 1-10-2020 tot 31-3-2021. Wilt u een aanvraag doen of meer informatie lezen: www.helmond.nl/huurkorting



Meer informatie?

www.senzer.nl
www.helmond.nl/coronavirus
www.brainport.com

Brabant Autolease



WIJ STAAN VOOR U KLAAR

Brabant Autolease is onderdeel van Autodroom Helmond. Een uniek concept. Dit is namelijk de eerste locatie in Nederland waar u met al uw autowensen aan het juiste adres bent. Dus ook voor (private) lease.

Alle bedrijven en medewerkers bij Autodroom Helmond gaan nét een stapje verder. Deze bedrijven versterken elkaar. U kunt dus rekenen op persoonlijk, goed advies en hoogstaande service.

Kies voor gemak

Brabant Autolease is hét adres voor leasing. Dat betekent dat wij alles van A tot Z regelen. Wij geloven in ontzorgen. U wilt niet uw winterbanden bij het ene bedrijf verwisselen en bij het andere bedrijf reparaties uit laten voeren. Gemák, daar draait het volgens ons om bij leasing.

Volop mogelijkheden

En gemak, dat bieden wij. Zo is de keus aan u! Wij hebben een uitgebreid aanbod aan nieuwe en gebruikte auto's en zijn niet gebonden aan een merk. Onze leasecontracten bieden dat gemak ook. Er is een keuze uit een looptijd van 24 tot 48 maanden en daarnaast behoort shortlease (vanaf 3 maanden) tot de mogelijkheden. Dit is bijvoorbeeld de perfecte oplossing voor medewerkers met een tijdelijk contract.

De voordelen van Brabant Autolease op een rijtje:

- Persoonlijk
- Lokaal
- Gedreven
- Maatwerk
- Klantgericht
- Volop mogelijkheden
- Full operationele lease en netto operationele lease
- Zowel zakelijk als privé leasen
- Grote voorraad gebruikte auto's
- Onderhoud en service op één adres
- Scherpe tarieven

Contact

Brabant Autolease
Autoboulevard Helmond
Varenschut 21e
5705 DK Helmond

Tel: 0492 588 972
info@brabantautolease.nl

Voor uw gemak alles onder een dak!



BECAUSE RECYCLING... IS OUR BUSINESS!



Heeft u computer afval?
contact: tel.: 0031 - 492 - 39 20 04

R&L Recycling B.V.
Lage Dijk 31a
5705 BX Helmond

Tel: 0492-392004
Email algemeen: info@r-lrecycling.nl
www.r-lrecycling.nl

R&L Recycling is **WEEELABEX** en **ISO 14001** gecertificeerd.



 jvd**vrande**bedrijfskleding 

**Werkkleding voor alle
weersomstandigheden**



J van de Vrande Bedrijfskleding | Kanaaldijk ZW 9a Helmond | 5706 LD Helmond

www.onlinebedrijfskleding.nl

BOUWTEKENINGEN PRINTEN? DAN BENT U BIJ ONS AAN HET JUISTE ADRES!

**MET ONZE PRINTERS KUNNEN WIJ UW BOUWTEKENING SNEL PRINTEN
EN ALTIJD VOOR EEN SCHERPE PRIJS.**

**KLEUR/ZWART- WIT, GEVOUWEN/ONGEVOUWEN,
GROOTFORMAAT DIGITALISEREN, GEEN PROBLEEM**

Black & Colors
drukken • kopiëren • printen

PANOVENWEG 35 • 5708 HR HELMOND
0492-527250 • INFO@BLACK-COLORS.NL • WWW.BLACK-COLORS.NL

Helmondse burgers en ondernemers meer bewust te maken van het belang van FairTrade

Helmond gaat voor het label FairTrade Gemeente

Een groep enthousiaste inwoners en ondernemers uit Helmond is aan de slag. Zij willen dat Helmond FairTrade gemeente wordt. De werkgroep is inmiddels enkele weken actief en druk aan de slag met het voorbereidende werk om FairTrade binnen Helmond flink aandacht te geven. De werkgroep zal dit jaar op verschillende momenten campagne voeren. Deze groep zet gezamenlijk de schouders onder de uitdaging om voor Helmond de titel van Fair Trade gemeente te behalen. Dit is geheel op vrijwillige basis en naast hun normale werkzaamheden. Zo staan een bewustwordingscampagne en een programma op scholen dit jaar gepland. FairTrade wil zeggen dat producenten voor hun producten een prijs krijgen die voldoet om enerzijds in hun levensonderhoud en dat van hun gezin te voorzien, maar ook mogelijkheden biedt om bijvoorbeeld te investeren in hun bedrijf, in sociale projecten in hun stad of de coöperatie waar ze bij zijn aangesloten. Daarbij kunnen ook aspecten van biologische en milieuvriendelijke productie een rol spelen. Dat is verre van stoffig. Dat is juist van nu.

Ook in Nederland wordt geproduceerd volgens het FairTrade principe. Denk aan bijv. grondstoffen die anders weggegooid worden en waar de boeren nu een eerlijke prijs voor krijgen. FairTrade producten kunnen ook deels afkomstig zijn uit ontwikkelingslanden en waarvan de makers een goede prijs krijgen voor hun producten.

Criteria

Om het FairTrade label te behalen moet Helmond aan een aantal criteria voldoen. Één ervan is een lokale, actieve kerngroep.

Deze gaat aan de slag om alle criteria en uiteindelijk het label binnen te halen. Een ander criterium is dat er bij de Gemeente Helmond aandacht is voor FairTrade, bijvoorbeeld door het schenken van FairTrade koffie en thee. En dat is gelukkig al het geval. Andere criteria zijn onder andere het betrekken van scholen, organisaties en stichtingen bij het project en het ondersteunen van de Global Goals.

FairTrade Gemeente is een eervolle titel die aangeeft dat in een gemeente winkels, horeca, bedrijven, organisaties, inwoners en de lokale overheid samen werken aan meer eerlijke



De werkgroep bestaat uit:

Mark van den Bogaard –
eigenaar Stadsbrouwerij de Deftige Aap
Thea van Sambeek -
bestuursvoorzitter Terre des Hommes Helmond
Noël Silalahi -
Jeugdburgemeester Helmond
Lotte Schwerzel -
Projectleider Global Goals gemeente Helmond
Jeanette Hendriks -
eigenaresse van Tiendas Diferentes

handel en daarmee sluit de titel FairTrade gemeente aan bij het Global Goals-beleid van de gemeente Helmond. Daarnaast kan Helmond als voorbeeld dienen voor andere gemeenten die FairTrade gemeente willen worden.

FairTrade is verbonden aan de Global Goals

Binnen de criteria om FairTrade gemeente te worden zit een duidelijke link met de Global Goals. De Global Goals zijn 17 werelddoelen om gezamenlijk te werken aan een duurzamere, eerlijkere en mooiere wereld. Deze doelen zijn enorm breed. Ze variëren bijvoorbeeld van 'geen armoede' tot 'verantwoorde productie en consumptie' of 'goede gezondheid'. In totaal hebben 193 landen, waaronder Nederland, zich gezamenlijk gecommitteerd aan deze doelen. Helmond is bovendien een Global Goals gemeente, wat betekent dat er extra aandacht voor deze 17 doelen is. Global Goals en FairTrade zijn onlosmakelijk met elkaar verbonden.

Een FairTrade gemeente draagt bijvoorbeeld door het label al bij aan maar liefst 9 Global Goals. Het FairTrade criterium rondom de Global Goals kan op meerdere manieren ingevuld worden: het oprichten van een duurzaam platform of initiatiefgroep, het organiseren van een activiteit of een bewustwordingscampagne richting inwoners of specifieke doelgroepen zoals jongeren. Die invulling sluit mooi aan op projecten die binnen de gemeente al opgezet worden. Zo staan een bewustwordingscampagne en een programma op scholen dit jaar gepland. Daarmee worden Helmonders – jong en oud – geïnspireerd op hun eigen manier een bijdrage te leveren aan een duurzamere, eerlijkere en mooiere wereld.

Het doel van de kerngroep

Ze laten zien hoe iedereen door het kopen van eerlijke producten, ook in de eigen stad, kan bijdragen aan een betere wereld. Daarnaast vindt de kerngroep het ook belangrijk om een verbinding te maken met bedrijven en organisaties in Helmond. Mark van den Bogaard van de Deftige Aap en lid van de werkgroep legt uit: "We willen organisaties bewust maken van het belang en stimuleren hier aandacht voor te hebben. Door lokale samenwerking kunnen bedrijven en organisaties gebruik maken van elkaars kennis en kunde. En wellicht is ook niet bekend dat bepaalde kennis en kunde al in Helmond aanwezig is. Als dit in kaart wordt gebracht kunnen deuren geopend worden die wellicht anders gesloten zouden blijven."

Inventarisatie bedrijven, winkels, horeca, scholen en maatschappelijke organisaties

Een andere belangrijke taak voor de kerngroep: inzichtelijk maken welke bedrijven, winkels, horeca, scholen, maatschappelijke organisaties in Helmond al FairTrade producten gebruiken, schenken of verkopen. "Die zijn er gelukkig wel al heel wat," haakt Jeanette Hendriks van Tiendas Diferentes aan. "We richten ons daarbij niet alleen op de detailhandel en horeca, maar op allerlei bedrijven in onze gemeente. In principe elke organisatie, groot of klein, waar koffie en thee gedronken wordt en/of waar een bedrijfskantine te vinden is. Zonder uw hulp kunnen we dit niet bereiken. Binnenkort worden bedrijven en organisaties in Helmond benaderd voor een compacte inventarisatie. Is uw organisatie bezig met FairTrade? Dan wordt u na inventarisatie vermeld op de website van FairTrade Gemeente Nederland, waar Helmond een aparte pagina op krijgt. Op deze pagina kunt u straks zien wat we allemaal doen in Helmond rondom FairTrade en wie bijdraagt aan het realiseren van de titel FairTrade gemeente. We laten ook regelmatig via de media weten welke stappen zijn gezet."

Eerste focus op horeca

De eerste grote campagne in Helmond zal gericht zijn op de horeca. Vanuit FairTrade Nederland wordt van 8 t/m 16 mei de nationale FairTrade week georganiseerd met als thema: De horeca kookt met eerlijke producten. Gerechten gemaakt met FairTrade, lokale, biologische en vegan ingrediënten: dat is het uitgangspunt. Natuurlijk hopen we dat er zo veel mogelijk horeca bedrijven aansluiten bij deze actie week, om zo de horeca en de FairTrade campagne in de spotlight te zetten. De kans is niet zo groot dat de horeca dan al open is voor bezoek, maar ophalen van eten kan uiteraard volop bij de lokale horecazen. Een mooi moment om dat alvast in uw agenda te zetten.



Natuurlijk kunt u als ondernemer ook zelf contact met ons opnemen om uw ervaringen met FairTrade met ons te delen. Graag zelfs! Ook voor meer informatie over de FairTrade gemeente campagne, de nationale FairTrade week of de voorwaarden voor het aansluiten bij deze campagne: stuur een mail naar helmond@ftgg.nl. Een reactie volgt.

AL BIJNA
100 DEELNEMERS



Aanmelden
voor dit jaar?

3 & 4
NOVEMBER 2021
HELMOND

KIJK OP
WWW.BEURSNIEUWESTIJL.NL

MELD JE NU AAN!

WWW.BEURSNIEUWESTIJL.NL AANMELDEN 2021



WWW.ERMA.NL

verpakkingen/ontwikkelingen

Specialist op het gebied van verpakkingen van golfkarton

Erma verpakkingen is sinds november 1992 actief in de verpakkingbranche. De naam "ERMA" is eenvoudig te verklaren; ERwin en MARk Saris twee broers en tevens de twee compagnons. ERMA verpakking is een; "sheetplant" d.w.z.; wij vervaardigen verpakkingen uit golfkartonnen platen.

Onze specialiteiten zijn:

XXXL-dozen

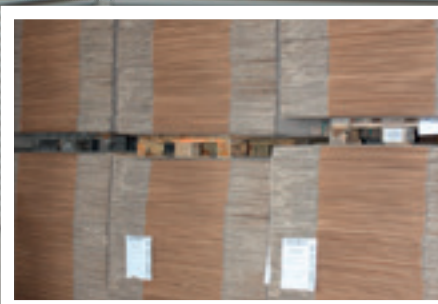
Driedubbel golfkarton

Palletdozen

Stansdozen

Drukwerkdozen

Vakverdelingen



Branchweg 10 • 5705 DR Helmond (industrienv. 2160)

Telefoon : 0492-528675, Fax : 0492-527335 E-mail : info@erma.nl • Internet : www.erma.nl

**LOGISTIC
FORCE****POWERFUL
PEOPLE!**

Die maken het verschil!

Logistic Force is een HR-dienstverlener met 20 vestigingen in Nederland. We helpen organisaties met het invullen van de flexibele schil. Soms voor een dag, vaak voor een langere periode tot vast. **WE GELOVEN IN KRACHTIGE MENSEN.**

**WORK****LEARN****RECRUIT****LOGISTIC FORCE EINDHOVEN**

De Donge 2
5684 PX Best

T: 040 – 787 36 60
E: eindhoven@logisticforce.nl

LOGISTICFORCE.NL



ARKOSLIGHT[®]
SWAP

Unieke LED inbouwspot, prachtige uitvoering voorzien van LED lichtbron die geweldig LED licht geeft maar waarvan de LED lichtbron gelukkig niet zichtbaar is. Leverbaar in vele kleuren en afmetingen.

N Light BV
Noorddijk 5, 5705 CX Helmond
0492 54 80 00

info@nlight.nl
nlightdirect.nl
nlight.nl



*Uw partner
in creatief licht!*



Voor vrijblijvende informatie kunt u altijd contact met ons opnemen
Dennis Birjmohun mobiel: 06 54 38 18 31

- ✓ Bouwopleveringen
- ✓ Hogedrukreiniging
- ✓ Glasbewassing
- ✓ Schoonmaakonderhoud
- ✓ Vloeronderhoud
- ✓ Vastgoedonderhoud
- ✓ Reiniging zonnepanelen

ECHTE SCHOONHEID ZIT VAN BINNEN ÉN BUITEN

Barrierlaan 3, 5706 CW Helmond, Telefoon: 0492 55 25 84
info@furoreschoonmaakservice.nl, www.furoreschoonmaakservice.nl

BEDRIJVENTERREINEN



Helmond

Digitalisering en dataficering MKB:**Ondernemers in de regio aan zet met regionale subsidieregeling**

MKB-ondernemers in Zuidoost-Brabant kunnen vanaf 1 april 2021 een aanvraag indienen voor de Adviesregeling Digitalisering MKB 2021. Met deze regeling kunnen ondernemers subsidie krijgen om bij een expert advies in te winnen over welke bedrijfsprocessen in hun bedrijf te digitaliseren zijn, hoe dit gedaan kan worden en wat dit oplevert. De subsidie bedraagt maximaal € 1.000 per ondernemer. Belangrijke voorwaarden zijn dat de ondernemer in de regio gevestigd is en dat de ondernemer zelf een bedrag inlegt dat minimaal even groot is als de aangevraagde subsidie.

De Adviesregeling Digitalisering MKB 2021 richt zich op het midden- en kleinbedrijf, en dan met name de bedrijven die nog niet of nauwelijks stappen hebben gezet in die richting en behoefte hebben aan concrete informatie over wat digitalisering

en dataficering voor hun bedrijf kan betekenen en welke stappen hiervoor genomen moeten worden. Een eerste scan door een gespecialiseerd bureau kan veel inzichten opleveren waar de ondernemer snel mee verder kan.



Aanvragen en meer informatie

De 21 gemeenten van de Metropoolregio Eindhoven (MRE) hebben een bedrag van in totaal € 300.000 beschikbaar gesteld voor de Adviesregeling Digitalisering MKB 2021. Ondernemers kunnen een aanvraag indienen vanaf 1 april 2021 op de website van de Metropoolregio Eindhoven: www.metropoolregioeindhoven.nl/subsidies. Op de site staat de regeling met een toelichting en een aanvraagformulier, dat eenvoudig door de ondernemer zelf ingevuld kan worden.

Regionale Corona Herstelaanpak

De Adviesregeling Digitalisering MKB 2021 is in het leven geroepen door de 21 gemeenten van de MRE vanuit de Regionale Corona Herstelaanpak, waar het Algemeen Bestuur in september 2020 groen licht voor gaf. In februari 2021 heeft het Dagelijks Bestuur van de MRE ingestemd met de laagdrempelige Adviesregeling voor het MKB.

Aanleiding voor deze regeling waren de verontrustende signalen dat veel ondernemers in de eerste lockdown geen reparatie-, onderhoud- en beheerwerkzaamheden aan machines en instrumenten konden uitvoeren, omdat veel bedrijfsprocessen nog op locatie plaatsvinden. Ook was een groot deel van het MKB, waaronder de detailhandel, niet voorbereid op (volledig) digitaal klantencontact en digitale verkoop.

De lockdown heeft de kwetsbaarheid van bedrijfsprocessen op verschillende punten blootgelegd. Dit pakt de regio aan als kans om ondernemers met de Adviesregeling te ondersteunen om hier werk van te maken, zodat niet alleen in een lockdown-situatie bedrijven kunnen doorwerken, maar ook in de toekomst dankzij gedigitaliseerde processen een sterkere marktpositie kunnen verwerven, meer en andere klanten kunnen binnenhalen, nieuwe ontwikkelingen kunnen inzetten en nieuwe vormen van samenwerking met andere bedrijven kunnen aangaan.

Hulp voor Helmondse bedrijven om eigen CO₂-uitstoot met 40% te verminderen

De Nederlandse Alliantie voor Klimaatactie helpt Helmondse MKB-bedrijven vooruit die bereid zijn om flink te besparen op eigen CO₂-uitstoot. Samen met bedrijven uit andere branches wordt gewerkt aan een doel van 40% minder uitstoot binnen de eigen organisatie in 5 jaar tijd.



Dankzij deelname aan de Alliantie Klimaatactie wordt voldaan aan wet- en regelgeving, is een organisatie in lijn met het

Klimaatakkoord van Parijs en krijgt het een streepje voor bij grote duurzame inkopers. Deelname aan de alliantie is dus goed voor het klimaat en goed voor een bedrijf. Organisaties die zich aansluiten bij de Alliantie Klimaatactie worden kosteloos vooruitgeholpen.

Praktische hulp bij CO₂-reductie

Als deelnemer van de Alliantie Klimaatactie start een organisatie met een globale 0-meting van de eigen CO₂-uitstoot. Met de hulp van het online 5-stappenplan naar CO₂-neutraal ondernemen, het handboek 'CO₂-neutraal ondernemen – Zo doe je dat!' en veel praktische tips en voorbeelden worden bedrijven en instellingen geholpen om te besparen op fossiele brandstoffen. Samen komen zij zo groen en toekomstbestendig de Corona-crisis uit.

Wil jouw bedrijf of instelling ook deelnemen? Kijk dan op www.alliantieklimaatactie.nl

Make IT Work: praktische kweekvijver voor aanstormend ICT-talent

Omscholingstraject brengt ICT-vraag en -aanbod slim samen

Het blijft een uitdaging voor bedrijven in de Brainportregio: gekwalificeerde ICT-professionals vinden. Vraag en aanbod liggen al jarenlang mijlenver uit elkaar. En door de coronacrisis is de krapte alleen maar verder toegenomen. Fontys Hogeschool ICT (FHICT) en Brainport Eindhoven slaan de handen ineen om dit probleem te tackelen. Hoe? Door hoogopgeleiden zonder ICT-achtergrond binnen een jaar om te scholen tot ICT-professional (mét baan). Bedrijven als Simac, KPMG en SAP doen al mee aan het project.

Als je één branche moet noemen die een boost heeft gekregen door de coronacrisis, dan is het de ICT-sector wel. 2020 was het jaar van de digitale versnelling. Die razendsnelle digitalisering doet een beroep op een toch al krappe markt, waardoor ICT-vacatures steeds moeilijker in te vullen zijn. Het doel van het project Make IT Work? De kloof tussen vraag en aanbod professioneel en bestendig dichten. Dit door hogeropgeleide ICT-talenten de mogelijkheid te bieden om zich binnen een jaar, bij een (regionaal) bedrijf, te ontwikkelen tot ICT-professional.

‘Binnen twee jaar hebben deze professionals hetzelfde kennisniveau als ICT-professionals die een fulltime hbo-opleiding hebben gevolgd’

Diepgaande kennis

De aspirant ICT'ers gaan een intensief jaar tegemoet. Ze dompelen zich overdag en in de avonden onder in alle facetten van het vak. Dit combineren ze met een baan in het bedrijfsleven, waar ze hun opgedane kennis direct in de praktijk brengen. De insteek is om na dat jaar een volwaardige ICT-medewerker af te leveren, met een passend kennis- en denkniveau.

De perfecte combinatie van hard en soft skills

De Make IT Work-kandidaten hebben er al een loopbaan op zitten en die werkervaring komt goed van pas. Het zijn geen starters die net komen kijken, maar ervaren krachten die het klappen van de corporate zweep kennen. Ze verstaan de kunst om de hard skills van diepgaande ICT-kennis te combineren met sociale soft skills. En aangezien een groot deel van de opleiding op de werkvloer van de deelnemende organisaties plaatsvindt, groeien ze on the job mee met het bedrijf en de bedrijfscultuur.

‘Deze ICT-professionals verstaan de kunst om de hard skills van diepgaande ICT-kennis te combineren met sociale soft skills’

Hoe Make IT Work in de praktijk werkt? Na een strenge selectieprocedure worden de kandidaten en potentiële werkgevers met elkaar in contact gebracht. Is er een klik? Dan committeren de partijen zich aan elkaar én aan Make IT Work. Vervolgens wordt de ICT-specialist in spe gedurende vijf maanden opgeleid binnen FHICT. Hiervoor ontwikkelden de meest ervaren docenten in samenwerking met het bedrijfsleven een passend, actueel lesprogramma.

Na de intensieve opleiding gaan de kandidaten minimaal zes maanden aan de slag bij hun nieuwe werkgever om in de dagelijkse

praktijk de kneepjes van het ICT-vak te leren. Ook verbreden en verdiepen ze tijdens driewekelijkse intervisiebijeenkomsten met medekandidaten hun knowhow en hun skills. Zo blijven ze op de hoogte van de laatste ontwikkelingen binnen het veelzijdige vakgebied.

Daarom Make IT Work:

- Goed opgeleide ICT-professionals die on the job leren (na maximaal twee jaar hetzelfde kennisniveau als een hbo'er met een volledige ICT-studie)
- De perfecte combinatie tussen hard en soft skills
- Gemotiveerde werknemers
- Medewerkers met de nodige levenservaring én ervaring uit een ander werkveld
- Investeren in ICT-personeel van de toekomst
- Lever een maatschappelijke bijdrage aan de Brainportregio

Interesse in Make IT Work?

Sta je te popelen om nieuw ICT-talent binnen te halen? Maar komt er amper respons op openstaande vacatures. Dan zou Make IT Work voor jouw organisatie wel eens de ideale oplossing kunnen zijn. Eind april start de opleiding tot Software Engineer. In het najaar wordt deze opleiding nogmaals gegeven en start ook het programma voor Business & Data Analytics. Later volgen de opleidingen tot SAP Business & Data Analytics Specialist en Security Specialist.



Meer informatie

Op de website fontys.nl/makeitwork vind je meer informatie. Ook kun je je hier aanmelden voor een kennismakingsgesprek met Daan Jansen, coördinator Make IT Work bij Fontys.

Meer medewerkers op de fiets

Veel Brabantse werkgevers willen hun werknemers vaker op de fiets naar het werk laten gaan. Grote kans dat jij deze ambitie ook hebt om te zorgen voor minder ziekteverzuim, CO₂-reductie, kostenbesparing en een betere bereikbaarheid. En misschien nog wel belangrijker: je wil zorgen voor blijde medewerkers en je wil een aantrekkelijk werkgever zijn.

Maar hoe krijg je je medewerkers vaker op de fiets?

Dat is een vraag die we bij het Brabant Mobiliteitsnetwerk vaak krijgen. Op www.sjeesgangmakers.nl helpen we je op weg met informatie en inspiratiesessies. Onze communitymanagers geven je advies op maat en met de producten van Sjees Gangmakers helpen ze je echt in het zadel. Met trots kan ik je vertellen dat we de dienstverlening van Sjees Gangmakers hebben uitgebreid met drie Sjees Pakketten.

Sjees Pakketten: 12 maanden fietspromotie voor jouw medewerkers

Met de Sjees Pakketten inspireren en activeren we jouw medewerkers om vaker op de fiets te stappen. We nemen veel uit handen, zodat je het hele jaar met fietsstimulering bezig bent zonder dat je daar veel werk aan hebt. De fietsstimuleringspakketten zijn geschikt voor organisaties met thuiswerkers maar natuurlijk ook om in te zetten voor woon-werk verkeer. Je kunt kiezen voor het startpakket, het promotiepakket of het maatwerkpakket. Je vindt de Sjees Pakketten op de website van Sjees Gangmakers.



Wil je een Sjees Pakket, of wil je er eens over doorpraten?

Stuur een mail naar jolanda@brabantmobiliteitsnetwerk.nl of bel me even op 06-11078501.

Ik hoop dat we met deze Sjees Pakketten je nog verder kunnen ondersteunen in het stimuleren van fietsen. En we zo samen werken aan een duurzaam bereikbaar Brabant.

Terreinconciërge bedrijventerreinen

Bedrijventerreinconciërge Henry is inmiddels een bekend gezicht op onze bedrijventerreinen. Als aanspreekpunt zorgt hij voor een goede uitstraling en een continu wakend oog.



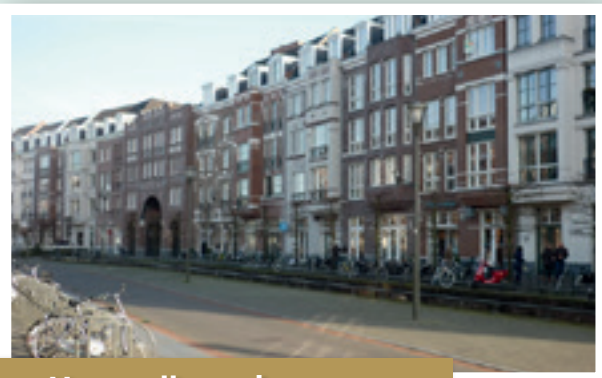
"Als terreinconciërge ben ik de extra ogen die zien wat er speelt op de terreinen. Aan mij de taak om daar zo goed mogelijk op in te spelen. Ik doe dat altijd vanuit het oogpunt

van de ondernemer. Oplossen waar nodig en ondersteunen waar mogelijk. De ene keer is dat het snoeien van wild groeiende takken op cruciale zichtlocaties, een andere keer het ruimen van een verdwaalde autoband of ander zwerfvuil. Ik heb ook een flink aantal verkeersborden recht gezet en opgepoetst voor een nette verzorgde uitstraling. Het verhoogt de veiligheid en je ziet ook nog eens meteen resultaat! Bel me of stuur een mailtje als ik iets voor jou kan betekenen."

Mailen of bellen kan via parkmanager@bedrijventerreinenhelmond.nl of 06- 21617898

TE HUUR

Winkelcentrum Brandevoort Helmond



Huurprijs nader
overeen te komen

Er zijn diverse objecten beschikbaar voor verhuur, variërend in oppervlakte. In Brandevoort zijn onder andere gevestigd: Albert Heijn, Jumbo, Tria fietsen, Kruitvat, Primera, Keurslagerij Vogels, Freestyle Kappers, Bakkerij 't Bakkertje en Hema.

Oppervlakte: De Plaetse 75 Circa 229 m² (ex Zeeman)
 Herselsestraat 23 Circa 51 m²
 Laan door de Veste 116 Circa 160 m²
 Herselsestraat 3-5-7-9-11 circa 250 m²
 (ook in kleinere units te huur)

Parkeerplaatsen: Het station Brandevoort beschikt over ruim voldoende parkeermogelijkheden onder andere in de ondergelegen parkeergarages

Aanvaarding: In overleg.

Locatie: De wijk Brandevoort is gelegen tussen Helmond, Mierlo, Geldrop en Nuenen. Momenteel wonen er circa 11.000 mensen in Brandevoort en op termijn zullen dit er circa 16.000 worden.

TE KOOP

Churchilllaan 145 Helmond

Op markante zichtlocatie op de hoek van de Churchilllaan en de Vossenbeemd gelegen bedrijfscomplex deels in twee bouwlagen.

Oppervlakte:	Percelen F 859 en 1089	2.380 m ²
	Kantoor / atelierruimte begane grond	Circa 450 m ²
	Kantoor / atelierruimte 1e etage	Circa 430 m ²
	Winkel / atelier	Circa 235 m ²
	Kluis / bedrijfsruimte en magazijn / expeditie	Circa 290 m ²
	Kantoor / atelier / magazijn 1e etage	Circa 290 m ²
Parkeerplaatsen:	Voldoende parkeergelegenheid op eigen terrein en in de omgeving.	

Aanvaarding: In overleg. Ook in twee delen te koop.

Bereikbaarheid: Het object is met eigen vervoer goed te bereiken middels de provinciale weg N266. De N266 sluit direct aan op de A67 (Venlo-Antwerpen). Bushalte nabij; NS-station en openbare voorzieningen zijn op circa 5 autominuten afstand gelegen.



Koopprijs nader
overeen te komen

TE KOOP

Bosscheweg Beek en Donk



Koopprijs nader
overeen te komen

Bestemmingsplan "Bedrijventerrein Bosscheweg".
Bedrijfsdoeleinden 2; 3.1; 3.2

Maximaal bebouwingspercentage 70%.

Maximale bouwhoogte: 10 meter.

Oppervlakte: circa 5.000 m² (deelverkoop bespreekbaar)

Aanvaarding: In overleg, in bouwrijpe staat.

Bereikbaarheid: Via de Bosscheweg is de nabijgelegen Rijksweg N279 ('s-Hertogenbosch-Helmond) die Beek en Donk direct verbindt met buurgemeenten en steden als Helmond en Veghel, snel te bereiken. De op- en afritten van de snelweg A50 (Eindhoven-Nijmegen) zijn gelegen op ca. 15 autominuten.

TE KOOP

Schootense loop 2 Helmond

Op een prachtige locatie (hoek Schootense Loop / Hortsedijk) gelegen luxe kantoorgebouw bestaande uit twee bouwlagen met archiefkelder en parkeergelegenheid op eigen terrein.

Oppervlakte:	Perceel	2.000 m ²
	Begane grond	Circa 726 m ²
	Kantoorruimte	
	1e verdieping	Circa 436 m ²
	Kelder	Circa 60 m ²
	Totaal VVO	Circa 1.222 m ²

Parkeerplaatsen: 20 plaatsen op eigen terrein en vrij parkeren in de directe omgeving.

Aanvaarding: In overleg.

Bereikbaarheid: De N270 centrum Helmond – centrum Eindhoven ligt vlakbij. Helmond heeft aansluitingen op de belangrijke internationale hoofdverkeersaders A50 en A67 (Duisburg/Ruhrgebied-Venlo-Antwerpen) alsmede de A2 via de A270. De provinciale weg N279 biedt een goede verbinding met Veghel/'s-Hertogenbosch.



Koopprijs nader
overeen te komen



Wij staan altijd voor u klaar!

Wij zijn een familiebedrijf gespecialiseerd in de finishing touch van staalproducten: het afwerken door middel van duurzame methodieken en materialen. Wij leveren onder andere aan de foodindustrie, gevelbouw, interieurbouw en metaalindustrie.

25 jaar ervaring: uitstekende vakkennis en een soepel proces

We voorzien uw staalproducten van een duurzame, beschermende laag op het hoogste kwaliteitsniveau. Ons full service dienstenpakket kenmerkt zich door de flexibiliteit en korte lijnen. Onze mensen samengevat: jarenlange ervaring gecombineerd met passie en enthousiasme. Deze combinatie maakt ons tot een prettige en betrouwbare partner om mee samen te werken.



Poedercoaten



RVS Finishing



Bouwschadeherstel

Graandijk 5 | 5704 RB HELMOND
0493 691 837 | info@astrastramon.nl | www.astrastramon.nl



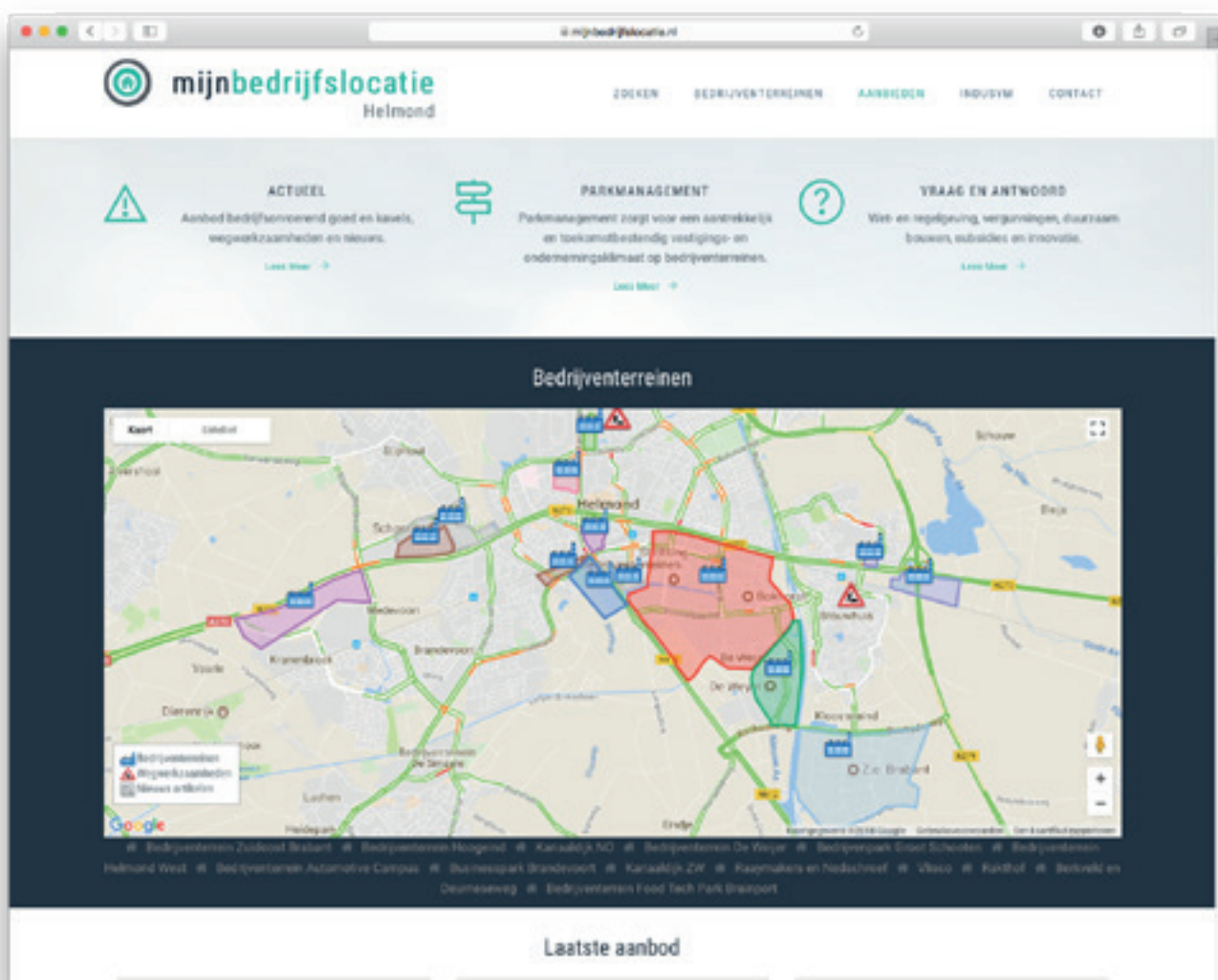
mijnbedrijfslocatie

Helmond

De website helmond.mijnbedrijfslocatie.nl is een neutraal platform met actuele, relevante informatie over de Helmondse bedrijventerreinen. U vindt hier naast vraag en aanbod van bedrijven en/of te ontwikkelen locaties ook tips en informatie over huisvesting.

Wanneer u als ondernemer op zoek bent naar een ander bedrijfspand, bijvoorbeeld een grotere bedrijfshal, een andere locatie of een bouwperceel om uw nieuwe droom pand te ontwikkelen kunt u ook terecht bij helmond.mijnbedrijfslocatie.nl. Met onze kennis van de terreinen, de daarop gevestigde ondernemingen en het vestigingsbeleid kunnen wij u de weg wijzen naar een voor u geschikte locatie om te ondernemen.

Heeft u een vastgoedobject te koop/te huur op een van de Helmondse bedrijventerreinen? Via de site kunt u uw object aanmelden om (kosteloos) te laten plaatsen.





Maak nu een afspraak voor een proefrit.
Dat kan uiteraard ook aan huis.



ZO BMW KAN ELEKTRISCH ZIJN.

Wij hebben de nieuwe BMW iX3 in onze zaak mogen verwelkomen.

Met net zoveel gemak als plezier rijdt u bijna 460 km* op een acculading. En laadt u in een half uur weer op tot bijna 80%. Krachtig. Efficiënt. Gewoon adembenemend. 100% Elektrisch. 100% BMW.

Profiteer nu van de lage rente van 2,99% op de financiering van uw BMW iX3. De iX3 is verkrijgbaar vanaf € 67.500,-*.

NobraCars Helmond



* Vraag naar de voorwaarden



BCT, ruimte voor ondernemers, heeft 2 locaties.
BCT Hortsedijk voor huren vanaf 50m2.
BCT Weth den Oudenstraat voor huren vanaf 18m2.

Beide locaties zijn gemakkelijk per auto of OV te bereiken en hebben gratis parkeerplaatsen voor huurders en bezoekers.

BCT Weth den Oudenstraat



BCT Hortsedijk



www.bct-helmond.nl | 0492 522560 | info@bct-helmond.nl

Kenmerken van BCT:

- Flexibele contracten;
- Voordelige huurprijzen;
- Snelle internetverbinding (glasvezel);
- Kantoorruimten onder andere voorzien van vloerbedekking, intercominstallatie en airco;
- Koffie en thee wordt verzorgd;
- Uitstekend bereikbaar per auto en OV;
- Eigen parkeerterrein voor huurders en bezoekersparkeerplaatsen;
- Gebruik spreekkamers;

Helmond Sport mag meer ambitie uitstralen, maar wel met een Helmondse saus

Het zijn rare tijden. Terwijl de spelers van Helmond Sport boven verwachting presteren en er in 2024 in een spiksplinternieuw stadion gespeeld zal gaan worden, mogen supporters niet naar het stadion om hun favoriete club aan te moedigen. Voor de sponsors betekent het dat ze niet naar de Business Club kunnen waar ze in normale tijden gezellig met elkaar de werkweek konden afsluiten. We spraken wederom met drie directeuren van bedrijven die Helmond Sport ondersteunen. Frank Jongen van Henk Jongen Auto's, Tristan van der Waart van Lavans bedrijfskleding, vloer- en sanitaire hygiëne en Bart van Goch van DakAlliance.



Tristan van der Waart

"Je moet vooral vooruitkijken" zegt Bart van Goch. Toch kijkt hij met nostalgisch genoegen terug op zijn eerste kennismaking met Helmond Sport. "We fietsten met vier jongens vanuit Deurne naar Helmond in de tijd dat Helmond Sport Eredivisie speelde. We vonden het geweldig op die betonnen trappen onder de golfplaten." Ook Tristan van der Waart kwam als jongetje van een jaar of elf voor het eerst op De Braak. Hij woonde in Gemert en wist zijn vader te overtuigen om samen met hem en zijn broertje naar een thuiswedstrijd van Helmond Sport te gaan kijken. "Ik weet de tegenstander niet meer maar ik weet wel dat Helmond Sport won en dat alles een geweldige indruk op me maakte." Bij Frank Jongen ging het iets anders: "Mijn eerste ervaring met Helmond Sport was als spelertje van HVV tegen Stiphout Vooruit, als voorwedstrijd van Helmond Sport tegen

Diest. Toen had ik twee goals gemaakt bij de F, helaas niet opgemerkt door de scouting." Frank weet nog dat hij een seizoenkaart kocht toen Helmond Sport Eredivisie speelde. "Toen kocht ik een seizoenkaart van slechts drie gulden. Ik was namelijk nog geen twaalf jaar oud. De pasfoto was duurder dan de seizoenkaart."

Zeer gegund

Kleine jongens worden groot en gaan hun eigen weg. Uiteindelijk kwamen ze alle drie toch weer bij Helmond Sport terecht, nu als sponsor. Frank Jongen: "Rein van Duijnhoven belde me of ik een autootje kon regelen voor een speler. Eerst was dat Roy Hendriksen en vervolgens Sequeira. En zo belandde ik uiteindelijk in de Business Club." Bart van Goch kreeg van zijn Deurnese dorpsgenoot Hans Martens



Bart van Goch / DakAlliance



Frank Jongen

van NobraCars de vraag of hij niet samen met hem een paar stoelen wilde delen. Samen met zijn compagnon Koos van Dommelen bezocht Bart in 2017 ook de gala-avond. "Het eerste jaar dat we het Gala in de tent meemaakten hebben we het hoogste bod uitgebracht op shirtssponsoring op de rug voor de vierde periode. Het grappige was dat heel veel sponsors van andere tafels naar ons toekwamen om ons te feliciteren en te complimenteren met het feit dat wij als nieuwkomer meteen meeboden. Het werd ons zeer gegund." Met de naam dakAlliance op de rug speelden de spelers van Helmond Sport vervolgens een boeiende nacompetitie waarin het in Kerkrade tegen Roda JC op het laatste net niet lukte.

Lavans werd in 2010 door Helmond Sport gevraagd om partner te worden. Uiteraard stonden we hiervoor open en hebben diverse gesprekken gevoerd. Waarbij we hebben aangegeven om samen iets bijzonders op te zetten. Met trots werden we naamgever van het stadion." Zeven jaar lang heeft de bedrijfsnaam Lavans als naamgever van het stadion gefungeerd. "Je merkt als bedrijf dat erover gesproken wordt. Bij de Business Club van Helmond Sport ontstond een gunfactor. Deze waardering is voor ons erg belangrijk."

De mannen missen het netwerken en de gezelligheid in de Business Club. Frank Jongen is vol lof: "Vrijdagavond is helemaal geweldig, zeker met dat restaurant. Dan ga ik erheen met wat mensen, lekker eten, Dan wil mijn vrouw ook mee. Soms heb ik dan nauwelijks voetbal gezien." Tristan van der Waart is geen vaste bezoeker maar zijn bedrijf is bijna altijd vertegenwoordigd. Bart van Goch noemt de Business Club een meerwaarde. "Er is veel loyaliteit naar de club maar ook onder elkaar. Wij gunnen elkaar iets en proberen mee te doen en mee te denken. Korte lijnen en to the point, dat

is de kracht." Volgens Bart zouden de leden van de Business Club samen best in staat zijn het nieuwe stadion te bouwen. "Maar ja, in de praktijk werkt het niet zo simpel."

Uiteraard volgen zij alle drie de ontwikkelingen zowel wat betreft prestaties van de voetballers als de bouw van het nieuwe stadion. Ze zijn lovend over de aanpak van trainer Wil Boessen. Wat betreft de toekomst zijn ze het eens. Ze vinden dat Helmond Sport zich wat ambitieuzer mag opstellen. Frank Jongen: "Misschien moet Helmond Sport meer ambitie uitstralen. Niet alleen als doel een periodetitel, maar leg de lat wat hoger. Het mag best wat professioneler maar dan wel met een Helmondse saus erover. Dan heb je meer kans dat personen of bedrijven durven te investeren."

Ook Bart van Goch en Tristan van der Waart gaan voor een meer professionele aanpak met behoud van het regionale karakter van de club. Van Goch: "Behoud dat unieke karakter van Helmond en benut de krachten en kwaliteiten van je sponsors en vrijwilligers." Frank Jongen adviseert om een uitruil te organiseren tussen supporters van vak O en P met de leden van de Business Club om meer wederzijds begrip te kweken. En om samen het zó te gaan organiseren dat een voetbalwedstrijd van Helmond Sport een feest voor iedereen wordt. "Ook met de supporters van de tegenstander. Zoals de Helmond Sport-supporters dat in Volendam deden. Kijk eens hoe de verschillende supportergroepen in Duitsland voorafgaand aan de wedstrijd samen een pot bier drinken en een braadworst naar binnen schuiven. Dat is pas sfeer, dan gaan mensen alleen al om de gezelligheid naar Helmond Sport kijken." Over eten gesproken, kijk eens op de site van Lavans naar de multiculturele proeverij. Tristan van der Waart kan er met smaak over vertellen. Eten brengt mensen samen, niet alleen in het restaurant van de Business Club.

Ook komend seizoen staan deze bedrijven weer achter de club!

ONZE CLUB



HELMOND
SPORT

Alles 'op slag' geregeld!

Zakelijke opslagruimte nodig?

Huur jouw opslagbox bij GW Storage

- Documenten of archief
- Winkel- of handelsvoorraad
- Kantoorinventaris

Zeer aantrekkelijke prijzen ● 24 uur per dag videobewaking

**NIEUW IN
HELMOND**

De eerste drie maanden
25% korting!



STORAGE

www.gwstorage.nl | Hortsedijk 81 B | Helmond

Black & Colors

drukken ○ kopiëren ○ printen

www.black-colors.nl

**BETROUWBAAR,
SNEL EN PROFESSIONEEL**

VOOR AL UW

XXL POSTERS FC • BOUW TEKENINGEN • FEESTGIDSEN • SUPPLIES • BANNERS
T-SHIRTS BEDRUKKEN • DTP OPMAAK • PERSONALISEREN • MAILING • FLYERS
STROOIFOLDERS • FAM DRUKWERK • LAMINEREN • INBINDEN • PENNEN
CANVAS • ZEIL • LIJSTEN • WIRE - O • HUISSTIJLEN • PLASTIFICEREN
ZWART / KLEURKOPIEEN • STICKERS • ETIKETTEN ETC. ETC. ETC. ETC. ETC.

Black & Colors

Panovenweg 35 - Helmond - Tel.: 0492 - 527250
e-mail: info@black-colors.nl - www.black-colors.nl

Corona en arbeidsrecht, een aantal praktijkvoorbeelden

De coronatijd heeft ook voor het arbeidsrecht grote consequenties gehad en daarbij ook voor nieuwe inzichten gezorgd over de wederzijdse rechten en verplichtingen voor zowel werkgever als werknemer. In deze bijdrage wil ik graag een aantal voorbeelden de revue laten passeren waarin hier nader op wordt ingegaan.

Werknemer gaat toch naar buitenland, ondanks negatief advies

Werknemer gaat – tegen alle adviezen in – twee weken naar een risicogebied op vakantie. Werkgever is het daar uiteraard niet mee eens en heeft dit ook heel duidelijk aan werknemer kenbaar gemaakt. Werknemer raakt besmet met het coronavirus en moet in quarantaine. De werkgever besluit het loon van werknemer niet door te betalen. Mag werkgever dit doen? En zou dit anders zijn als werknemer niet besmet zou zijn geraakt, maar wel verplicht in quarantaine gaat?

Ja, dit is toegestaan als de werknemer vanwege de quarantaine niet in staat is om zijn werkzaamheden voor de werkgever te verrichten. En als de werknemer zijn werkzaamheden perse op het bedrijf van de werkgever moet verrichten, is dit per definitie het geval, aangezien de werknemer na een bezoek aan een risicogebied verplicht in quarantaine moet. Dus hij weet dat hij na terugkeer uit een risicogebied (want elk buitenland is op dit moment nog als zodanig te beschouwen) in quarantaine moet en dus niet in staat is om werkzaamheden te verrichten voor de werkgever.

Als de werknemer ondanks de quarantaine wel zijn werkzaamheden voor de werkgever kan verrichten, is dit echter niet het geval. En de quarantaine verandert daar niets aan. De werknemer zou immers sowieso vanuit huis moeten werken en dat kan

hij ook als hij in quarantaine zit. Als de werknemer echter naast zijn werkzaamheden vanaf thuis ook werkzaamheden buitenshuis moet verrichten en die niet meer kan verrichten, kan voor die werkzaamheden het salaris wel worden stopgezet.

Maar wat nu als de werknemer niet alleen in quarantaine moet, maar ook echt ziek is geworden door corona? In die situatie is het wel mogelijk in mijn optiek, maar alleen als de werknemer verplicht op het bedrijf moet werken. Want als de werknemer verplicht is om op het bedrijf te werken, kan hij sowieso niet werken, omdat hij in quarantaine moet, ziek of niet ziek. Maar als de werknemer normaal (althans gedurende de corona-periode) thuis werkt en dat nu niet kan omdat hij ziek is, is niet de quarantaine maar de ziekte de reden van het niet kunnen werken. En aangezien de opzet van het naar het buitenland gaan er niet op was gericht om ziek te worden, zou dan de loonbetaling mogelijk niet mogen worden stopgezet.

Hoe om te gaan met al goedgekeurde vakantie

Werknemer heeft een vakantie geboekt en de vakantiedagen aangevraagd bij werkgever. De aanvraag is door werkgever goedgekeurd. De vakantie van werknemer kan vanwege corona niet doorgaan en wordt gecancelled. Werknemer geeft aan bij werkgever dat hij niet meer op vakantie gaat en om die reden gewoon komt werken. Werkgever geeft aan dat de aanvraag al vaststaat en werknemer dan maar zijn vakantie thuis moet



doorbrengen. Werknemer is het hier niet mee eens. Hoe moet hiermee worden omgegaan?

Het is misschien een dooddooener, maar uiteraard is het ook in dit geval het beste als je hier als werkgever en werknemer samen kunt uitkomen. Maar als dat niet het geval is, is het naar mijn mening 'jammer maar helaas' voor de werknemer. Deze zal het standpunt van de werkgever moeten accepteren als die daarbij blijft. Want vakantie is ook bedoeld als recuperatieperiode om 'los te komen van werk'. En het 'loskomen van het werk' kan uiteraard ook heel goed zonder dat de werknemer echt op vakantie hoeft te gaan. De werknemer heeft daarom geen recht om vakantie ongedaan gemaakt te krijgen.

Recht om thuis te mogen werken?

Werkgever is eigenaar van een accountantskantoor. Werkgever besluit om al zijn werknemers gewoon naar de werkvloer te laten komen. Werkgever is van mening dat de uitspraak "werk thuis waar mogelijk" slechts een advies is en niet geldt voor zijn bedrijf. Er zijn echter enkele werknemers die toch graag thuis werken. Kunnen zij dit afdwingen bij de werkgever?

De werkgever heeft gelijk. Er is inderdaad sprake van een advies. En als een werkgever kan garanderen dat in het bedrijf de coronamaatregelen kunnen worden aangehouden, dan is er geen recht om thuis te werken. De werknemer is dan 'gewoon' verplicht om naar het bedrijf te komen om daar zijn werkzaamheden te verrichten.

Verplichten om thuis te moeten werken?

Werkgever stuurt het volgende bericht in de groepsapp van het bedrijf "Allen, jullie hebben waarschijnlijk allemaal de persconferentie gezien. Vanaf morgen werken we allemaal thuis. Dat kan prima binnen ons bedrijf. We houden contact via Microsoft Teams en we bellen elkaar". Een werknemer heeft thuis geen fatsoenlijk bureau, geen stoel of andere voorzieningen, maar alleen een laptop van het werk. Werknemer heeft dit al meerdere malen bij werkgever aangegeven, maar er zijn tot op de dag van vandaag geen voorzieningen geregeld. Werknemer krijgt inmiddels rugklachten en zit niet lekker in haar vel. Wat moet de werkgever hier aan doen? Hoe ver gaat de plicht van werkgever om te voorzien van een deugdelijke werkplek en wat als de klachten van werknemer daadwerkelijk aanhouden? Is werkgever daarvoor aansprakelijk?

Als een werkgever een werknemer verplicht thuis te werken, dan dient hij deze werknemer een deugdelijke werkplek verschaffen. Want ook in deze situatie geldt de wetgeving met betrekking tot arbeidsomstandigheden. De werkplek van de werknemer moet voldoen aan deze eisen. En als de werknemer inderdaad klachten ontwikkelt als gevolg van het feit dat de arbeidsomstandigheden niet goed zijn, is de werkgever in beginsel aansprakelijk voor de daardoor door werknemer geleden schade. Maar nog los daarvan kan het natuurlijk ook gewoon van belang zijn om te voorkomen dat de werknemer uitvalt vanwege klachten die worden veroorzaakt door slechte arbeidsomstandigheden.

Aanbieden van contract aan oproepkracht

Werknemer heeft een nulurencontract en is in dienst sinds maart 2020. Hoewel dat in eerste instantie niet aan de orde

leek te zijn, zijn er sinds oktober 2020 vanwege corona toch minder werkzaamheden. Werkgever kan de werknemer daarom sinds oktober 2020 voor veel minder uren oproepen. Na 12 maanden moet werkgever vanwege de invoering van de WAB een aanbod doen aan de werknemer, want hij kan de werknemer nog wel regelmatig gebruiken. Werkgever weet echter niet welk aanbod hij moet aangezien werknemer in 2020 bijna niet heeft gewerkt. Wat geldt nu voor de werkgever?

De werkgever moet de werknemer een contract aanbieden op basis van het gemiddelde van de afgelopen 12 maanden. Hierin mag niet ten nadele van de werknemer worden afgeweken, dus er moet dan ook echt een aanbod worden gedaan voor dat gemiddelde, dus inclusief de eerste maanden waar wel een volledige urenomvang was.

Peelland Advocaten
huurrecht - arbeidsrecht - mediation - consumentenrecht



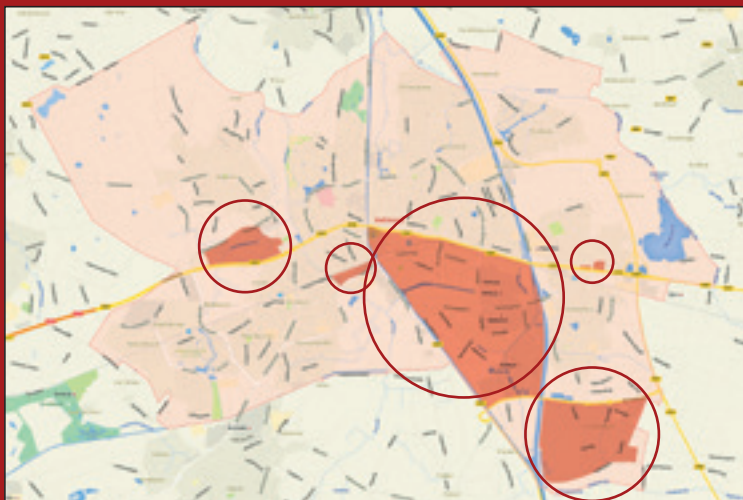
Voor alle vragen op gebied van arbeidsrecht, dus ook voor informatie over hoe om te gaan met de gevolgen van corona voor het arbeidsrecht, kunt u terecht bij Peelland Advocaten, gevestigd aan de Kanaaldijk N.W. 81 in Helmond. Wij zijn u graag van dienst.

Erik Jansen
Advocaat



Wordt in het begin van elke maand in een oplage van 1000 stuks gedrukt en verspreid bij alle bedrijven op de 5 bedrijventerreinen in Helmond!

Eindhoven

Beek en Donk
Den Bosch

Deurne

Someren
Asten

Hét blad voor Ondernemingen in Helmond

Wij hopen met zakelijk helmond een belangrijke spil te kunnen zijn in de communicatie en het promoten van u en uw bedrijf. Hierdoor zijn we in staat om samen met u verbindingen te leggen met andere ondernemingen hier in Helmond. En wat mooi is: U kunt zelf de schijnwerpers op een andere wijze op uw onderneming richten. U neemt het heft in eigen hand en geeft aan hoe u uw bedrijf in dit blad naar buiten wil laten uitstralen. Dit alles bepaalt u zelf. Er is heel veel mogelijk. Bent u op zoek naar deskundige medewerkers, wilt u een auto verkopen, een pand verhuren of verkopen, dan bent u hiervoor aan het juiste adres. Misschien bent u naarstig op zoek naar nieuwe leden voor uw vereniging, stichting of sportclub. Heeft u aanbiedingen en acties, waarmee u uw bedrijf extra in the picture wil zetten, ook dan is dit blad de juiste plek om het gewenste onder de aandacht te brengen.

Door middel van een creatieve promotiewijze in de vorm van een aantrekkelijke advertentie, kunnen wij u op een laagdrempelige financiële wijze op de meest uiteenlopende gebieden van dienst zijn.

Denk ook aan het adverteren van uw producten, diensten en bedrijfsfeesten. Echt waar, het kan allemaal. Misschien heeft u zelf wel leuke ideeën om uw onderneming in de spotlights te zetten. Neem contact met ons op en wij gaan met u in gesprek. Met een pakkend interview kunt u zichzelf als betrokken ondernemer op een unieke manier op de kaart zetten. Hierdoor kunt u zelf uw onderneming naar een nog hoger en interessanter level tillen. U heeft het allemaal zelf in de hand.... "wie wil dit nou niet?"

Wat zijn de kosten?

Bij het aanleveren van een kant en klare advertentie betaalt u:

Halve pagina full colour € 65,- ex. btw
Hele pagina full colour € 110,- ex. btw

Wilt u dat wij een advertentie voor u opmaken, dan berekenen wij voor een:

Halve pagina full colour € 50,- ex. btw
Hele pagina full colour € 65,- ex. btw

U dient hierbij zelf uw fotomateriaal, illustraties, teksten en logo's aan te leveren.

Kiest u voor het afnemen en publiceren van een interview, dan betaalt u:

€ 150,- ex. btw* + € 110,- ex BTW
(2 Hele pagina's full colour)

* Dit bedrag heeft betrekking op een hele pagina inclusief foto.

Wij wensen u veel leesplezier met deze nieuwe editie van Zakelijk Helmond.

Zakelijk Helmond is een uitgave van
 Black en Colors • Panovenweg 35 • 5708 HR Helmond



Waar mensen zijn is toezicht nodig

De zekerheid dat dit goed gebeurt, geeft u een veilig gevoel. Die zekerheid leveren wij u. Welkom op de website van CVE beveiliging, uw allround partner in beveiliging.

Ons dienstenaanbod is breed. Toch zijn het niet onze diensten, maar onze mensen die het verschil maken. Mensen met tact, bovengemiddelde sociale vaardigheden, hart voor hun vak en daarom ook continu bedacht op het onverwachte. Ze zijn in bezit van de benodigde beveiligingsdiploma's - evenals een EHBO- en reanimatiediploma - en gedreven om hun kennis via scholing op peil te houden.

Wij zijn gespecialiseerd in de volgende diensten:

- Objectbeveiliging
- Winkelsurveillance
- Mobiele surveillance
- Receptiediensten
- Evenementenbeveiliging

Neem contact met ons op!

- Gelicentieerd. Wij beschikken over de juiste kennis in huis
- Beveiligd. Wij staan garant voor maatwerk beveiliging
- 100% ontzorgd. Met onze beveiligingsdiensten bent u volledig ontzorgt



The Shake Keet

The shake keet is weer terug!

Openingstijden: Donderdag t/m zondag geopend van 12:00-20:00

Prijslijst Aardbeien

Aardbeien
milkshake



€ 4,50

Bakje
aardbeien
250 gram



€ 2,50

Bakje
aardbeien
500 gram



€ 4,00

Aardbeien
smoothie



€ 3,75

Suikerhoom,
gele room,
aardbeien



€ 3,75

Aardbeien in
chocolade



€ 4,-

Wafel met
aardbeien

€ 5,-

Met slagroom
+ €0,50



Churros,
chocoladesaus
& aardbeien

€ 5,-

Met slagroom
+ €0,50



Helmondse
aardbeien soes



€ 4,-

Aardbeien
met slagroom



€ 2,75

S Tapperij - Restaurant
Schevelingen



Aarle-Rixtelseweg 107
5707 GK Helmond
0492 - 792 444
www.schevelingen.nl